القوة الفكرية

في

المغنطيسية الحيوية

تأليف

العالم الأمريكانى وليم ووكر أتكنسون

تعريب

هنـــا أســـعد فهمى

القانونى من جامعة باريس

عنى بنشره

دار العــرب للبســتانى

دار مصر للطباعة

٣٧ شارع كامل صدقى

القوة الفكرية

فى

المغنطيسية الحيوية

تأليف

العالم الأمريكانى وليم ووكر أتكنسون

تعريب

حنا أسعد فهمى
القانونى من جامعة باريس

عني بنشره
دار العرب للبستانى

دار مصر للطباعه
٣٧ شارع كامل صدقى

تقديم

لهذا الكتاب أهمية عظمى لأن المؤلف ابتكر خطة جديدة لسلوك المرء فى الحياة الدنيا يمكن لكل فرد اتباعها .

فالمؤلف لا يضيع الوقت جزافا فى ذكر نظريات لا فائدة منها بل يتناول مباشرة القصد الذى ينحوه فيقول للقارىء صراحة ماذا ينبغى أن يعمل وكيف يصنع .

والصدق فى القول والصراحة فى التعبير هما اللذان جعلا لهذا الكتاب قوته المقنعة بقدرة النفس وبالثقة بالذات اللتين تناول شرحهما شرحا بسيطا معقولا مبنيا على الأسس المادية المحسوسة .

وانك لو تساءلت هذه الأسئلة :

هل أستطيع أن أجعل حياتى أكثر سعادة وأكبر نجـاحا بقوة فكرى ؟

هل أستطيع التأثير على حوادث الحياة بتنمية هذه القوة ؟

كيف أبرأ من السويداء والفشـل والخـوف والضعف وانشغال البال ؟

كيف أتمكن من التأثير على الناس الذين هم أقوى منى وأرجو منهم نفعى وتعضيدى ؟

كيف أعرف أسباب ما يعترينى من الفشل وهل أقــدر على ازالة تلك الأسباب ؟

هل أستطيع زيادة كفاءتى وتقويتها وكيف أتغلب على المذلة وأتجمل بصفات السيادة وما هى الوسائل التى أستمد بها القوى الحيوية والأدبية والجسمية ؟

بأى وسيلة أكتسب صداقة الآخرين وما هى الجــادة التى أتبعها لأؤثر تأثيرا حميداً على بنى جنسى بقوة الوحى النفسى ؟

كيف أؤخر زمن الشيخوخة العصيب فأظل حافظا صحتى وهندامى وكيف أبرأ من الأدواء والأمراض التى تنتاب الجسم والنفس ؟

هذا الكتاب

يجيبك على كل هذه الأسئلة بأسلوب واضح جلى لا غموض فيه ولا ابهام •

والمدهش هو أن هذا الكتاب لم يظهر فى عالم المطبوعات قبل الآن مع ما تضمنه من الفوائد الجمة والنصائح والارشادات المهمة •

فكل انسان استرعت أنظاره بعض الظاهرات السيكولوجية ولم يدرك أسبابها وعللها يجد فى هذا الكتاب مفتاح أكثر ألغازها وأحاجيها •

« المترجم »

الفصل الأول

تمهيد

آراء المؤلفين فى المغنطيسبة الحيوانية — نظرياتهم — نجاح المرء متوقف على الاختبار وليس على النظريات — بالاختبار لم يبق مجال للشك فى وجود المغنطيسية الحيوانية — لا يجب التسليم الا بالواقع المؤيد بالتجربة •



ليست النظريات الا فقاقيع كبيرة من الصابون يلعب بها رجال العلم والعرفان •

ان غالب المؤلفين الذين كتبوا عن موضوع المغنطيسية الحيوانية أرادوا التدليل على حقيقة وجـوده والبرهنة على تفسيره ببعض نظريات يستحسنونها وكانت جميع مجهوداتهم تدور حول هذا الغرض الذى حاولوا الوصول اليه بتسويد الصحائف العديدة •

قال بعضهم أن قوة التأثير على الغير ترجــع الى تغذية

الجسم بالنباتات فقط وقد نسوا أن الكثيرين الأشد مغنطيسية يجعلون من معدتهم معاصر لحوم •

وأكد آخرون أن العزوبة تكسب الانسان تلك القوة المغنطيسية مع أن المشاهد عدم وجود فرق بين المتزوج والأعزب من حيث القوة المذكورة •

وذهب فريق ثالث الى أن الهواء الذى يحيط بنا من كل جانب هو الحامل للقوة المغنطيسية ولذلك يقولون أن من يتنفس بملء رئتيه يحصل على مقدار كبير من المواد المنعشة فيكسب الجسم تلك القوة كما لو كان يلمس الانسان بطارية كهربائية •

وهكذا كلٌ أدلى دلوه فى الدلاء يحبذ نظريته •

وانى لا أرفض قطعيا هذه النظريات ولا اسلم بها بدون تحفظ •

لست ممن يتغذون بالنباتات دون غيرها ولكنى أعتبر هذا النوع من التغذية مفيدا بعض الافادة •

ولست من أنصار العزوبة مع أنى أحبذ كثيرا أولئك الذين يعيشون على العفاف والبتولة •

ومع عدم تسليمى بنظرية « تنفس الجو بكثرة » فانى

أفضل استنشاق الهواء بأكبر مقدار ممكن وأرى أنه لو كان كل الناس يستنشقون كثيرا من الهواء النقى لقلت الأمراض والعلل التى تنتشر فى أنحاء الكون •

جميع هذه الأشياء حسنة فى ذاتها ، بيد أن من تأمل قليلا لعلم أن ذلك ليس من العوامل المهمة فى توليد القوة المسماة « بالمغنطيسية الحيوانية » •

ان المؤلفين الذين بحثوا هذا الموضوع يختمون أبحاثهم بعرضهم أمام أعين القراء ما يستطيع عمله ذلك السعيد الذى وفق للحصول على تلك القوة واستخدامها فى أعماله • ولكنهم لم يذكروا بأى كيفية تنال تلك القوة وما هو السبيل اليها • ذلك لم تتناوله نظرياتهم فهم اذن أشبه برواة أكثر مما هم معلمون لأن آراءهم مبنية على نظريات وقد تركوا الوقائع جانبا •

ان رقى هذا الموضوع يعود فضله الى عدد قليل ممن مارسوا عمليا هذه الصناعة فقاموا بتجارب كثيرة وشاهدوا بأنفسهم عن قرب نتائج اختباراتهم ، تلك النتائج المدهشة التى رفعت الموضوع الى الحقائق العلمية الثابتة •

ولقد درس المؤلف هذا الموضوع واختبره بنفسه سنين عديدة وهو سيحاول بهذا الكتاب ان يعلم القراء الحقائق

الأساسية التى أثمرها بحثه الدقيق واختباره الزمنى وبحث وتجارب الذين عاونوه واشتركوا معه •

وستكون دروسنا مخصصة بقدر الامكان على البرنامج الآتى : اظهار الحقائق الثابتة وتلقينها بطريقة عقلية بدون توقف على النظريات الا فى الأحوال التى لا مندوحة عنها •

وانى لأخشى أن أقلل من ذكاء القراء اذا أنا قدمت لهم برهانا كاملا لاثبات وجود تلك القوة العجيبة الكامنة فى كل انسان والتى لم يذكيها الا أفرادا قلائل مع أن فى استطاعة كل شخص استخدامها اذا أراد •

فهذه القوة هى المسماة بالمغنطيسية الحيوانية والتدليل على وجودها كمن يريد اقامة البرهان على أن للمغناطيس بعض التأثير على الابرة المغنطة وعلى أن أشعة رنتنجن X تنفذ الى الأجسام البشرية أو كمن يريد اثبات وجودالتلغراف الذى ينقل الأخبار بواسطة الكهرباء بسلك أو بغير سلك •

كل انسان عاقل له بعض العلم يدرك وجود هذه الأشياء ومن الاغراق فى القول محاولة البرهنة على وجودها • وكل من يهتم بها يرغب فى معرفة كيف تقتنى هذه القوات ليتسنى له استخدامها متى أراد •

كذلك الحال لمن يريد الوقوف على طريقـــة اســـتخدام المغنطيسية الحيوانية •

انه يعلم كل يوم أو بالحرى يرى حوله فى كل وقت مفعول تلك القوة ونتائجها المدهشة •

يجوز أنه شعر فى وقت من الأوقات بوجود تلك القوة فيه لدرجة ما ، ويرغب أن يعرف كيف ينمى القوة الكامنة فيه أو يوقظها من سباتها ليتمكن من استخدامها فى أعماله الدنيوية • ولذلك لا أريد محاولة اثبات وجودها اذ لا ضرورة من ذلك ولا أريد التكلم عن النظريات التى قيلت بشأنها اذ لا فائدة منها • انما جل غرضى ان أعلمك كيف تستطيع الحصول على النتائج وأنت وشأنك فى الاطلاع بعد ذلك على النظريات التى تصطفيها بل ربما تبتكر لنفسك نظرية خاصة •

ولتعلم أن النتائج التى تحصل عليها غيرك لم تسند الى النظريات بل معظمها ان لم يكن كلها كان نتيجة اختبارات وتدريبات شخصية •

بعد هذه المقدمة التى وجدت ضرورة لذكرها سأترك باب النظريات ولنلج معا حظيرة العمل والتطبيق •

أريد أن أعلمك كيف تنمى وتطبق هـذه القوة العظيمة لتكون أهلا للحصول على النتائج التى حصـل عليها غيرك ولعلك تصبح يوما ما مرشدا • يعاوننا على اثارة الزوبعة التى ستمزق حجب الأضاليل والـترهات التى غشيت هـذا الفن وقنعته طويلا فظل محتجبا عن الأبصار •

وانى أطلب منك أيضا أن لا تأخذ بقول ما لم تتحقق بذاتك صدقه وتتيقن من معرفته •

الفصل الثانى

ماهيـــة القـــوة

ليست القوة بمغنطيس كامن فى الجسم ــ انما هو تيار دقيق للفكر ــ الأفكار أشياء محسوسة ، تأثيرها على نفوسنا وعلى غيرنا ــ كل تغيير فى العمل يتطلب تغييرا فى الظاهر ــ الأفكار تتخذ أشكالا وقت الفعل ــ الفكر أعظـم قوة فى الوجود ــ أقدر وأريد ولا أقدر ــ بالتعليم العمـلى وليس بالتدليل النظرى ــ القوة الجاذبة للفكر .



يتخيل أغلب الناس أن المغنطيسية الحيوانية تيار ينبعث من الجسم فيجذب اليه كل ما يجده حول دائرته المغنطة .

فهذا التعريف ولو أنه على اطلاقه غير صحيح الا أنه يتضمن بذور الحقيقة .

يوجد حقيقة تيار جاذب ينبعث من الانسان ولكنه ليس

قوة مغنطيسية اذا فرض أن لمعنى المغنطيسية علاقة بينه وبين المغنطيس الحديدى أو الكهرباء •

مما لا ريب فيه أن المغنطيس الانسانى بالنظر الى نتائجه له بعض الشبه بالمغنطيس المعدنى وبالكهرباء ولكن لا توجد أية علاقة أو رابطة بينه وبينهما بالنسبة للمصدر أو للماهية •

يراد بالمغنطيسية الانسانية ذلك التيار الدقيق لقوى الفكر أو لاهتزازاته التى تنبعث من النفس البشرية •

فكل فكر ولدته النفس بمثابة قوة تتفاوت درجتها بين القلة والكثرة تبعا للدافع الذى يظهر وقت نشأته •

فعندما نفكر ينبعث منا تيار أثيرى أشبه بأشعة الضوء فينفذ الى أنفس غيرنا من الأشخاص ويؤثر فيهم حتى ولو كانوا بعيدين عنا بمراحل •

التفكير القوى كشعاع مندفع نافذ •

ما الذى يحدثه بعد ذلك ؟

يتغلب الفكر بقوته الدافعة على تلك المقاومة الطبيعية التى تحاولها بعض النفوس عند تصادمها بالتأثيرات الخارجية •

أما الفكر الضعيف فلا يستطيع الولوج الى داخل حصن النفس ما لم يكن هذا الحصن مجردا من وسائل الدفاع •

والأفكار التى يتكرر انفاذها على التوالى نحـــو غرض واحد تؤدى غالبا الى ادراك هذا الغرض الذى لم يستطع فكر واحد بمفرده على الوصول اليه ولو كان أقوى من كل فكر على انفراد •

وهذا تطبيق القوانين الطبيعية على العالم النفسى وهو ظاهرة من ذلك المثل الشهير « ان فى الاتحاد قوة » وليس أصدق من هذا المثل فى حالتنا هذه •

ان أفكار الآخرين تؤثر علينا تأثيرا أعظم مما نتصوره • فليست آراء الغير أو آماله التى رأيتها بل أفكاره • وقد أصاب أحد المؤلفين الذين عالجوا هذا الموضوع بقوله « ان الأفكار أشياء محسوسة » •

أجل فالأفكار أشياء قوية بذاتها فان لم نعترف بهـــذه الحقيقة نكون متروكين تحت رحمة قوة عظمى نجهل ماهيتها ويشك فى وجودها جمهور كبير من بيئتنا •

أما اذا عرفنا ماهية تلك القوة والقوانين التى تهيمن عليها ففى امكاننا حينئذ أن نتخذها عونا لنا ونستخدمها فى أغراضنا ونخضعا لارادتنا •

كل فكر يخطر ببالنا ضعيفا كان أو قويا صالحا أو طالحا

أدبيا أو غير أدبى — كل فكر يدفع تموجاته السريعة الاهتزاز فتؤثر على كل من يعاشرنا أو يقترب منا ضمن دائرة اهتزازات أفكارنا ٠

ولكى نتصور تلك الاهتزازات يكفى أن نلاحظ ما يحدث عندما نرمى حجرا فى الماء فنرى دوائر كلما ابتعدت عن المركز كبرت وانتشرت ٠

ولكن عندما تنطلق فكرة بقوة متجهة نحو غرض ما فمما لا شك فيه أن تأثير هذه القوة يكون شـديدا فى نقطة الهدف ٠

ولا تؤثر أفكارنا على الآخرين فقط بل يتناول تأثيرها ذواتنا أيضا وهذا التأثير لا يكون عرضيا بل يبقى أثره فينا وينطبق على هذا الموضوع قول التوراة « قل لى بماذا تفكر أقل لك من أنت » ٠

لا وجود للجسم ولا نمو له الا بوجود النفس ٠

فى استطاعتك التظاهر بالاشمئزاز والتضجر وتعرف من نفسك ذلك ولكنك لا تدرى أن تكرار صدور ذلك منك لا يؤثر فقط على خلقك بل وأيضا على مظهرك الخارجى وهذا أمر واقعى لا جدال فيه ولا يقبل النكران ويمكنك أن تتحققه اذا تأملت حولك ٠

ألم تشاهد كل يوم ان خلق الانسان وهندامه الظاهرى يدلان على مهنته ؟ فبأى شىء تعلل ذلك ؟ أليس بالفكر دون غيره •

اذا حدث انك غيرت مهنتك بأخرى فان خلقك ومظهرك الخارجى يعتريهما تغير محسوس مماثل لمجرى أفكارك التى تغيرت بطبيعة الحال مع وظيفتك الجديدة • وليس هذا بموجب للاستغراب أو الدهشة لأن وظيفتك الجديدة تطلبت أفكارا جديدة « والأفكار أتخذت شكلا ثابتا فى أعمالك » •

يجوز أن هذا الأمر لم يلفت نظرك وهو ليس بالوحيد الذى أنبهك اليه بل كل ما يحيطك يجب أن ينال نصيبا من التفاتك وتأملك فيقوم لديك بالدليل المقنع على صحة ما ذكرته لك •

الانسان المملوء بالأفكار الثابتة العزم • يظهر الحزم دائما فى الحياة • ومن يتشبع بالأفكار المشجعة يظهر شجاعا •

الانسان الذى يفكر : « أريد وأقدر » ينجح بينما الانسان الضعيف الرأى يفشل •

انك تعلم هذه الحقيقة ولكنك تسألنى عن علة هذا التباين فأجاوبك أن الفكر علة ذلك • وهذا شىء طبيعى • فالعمل

هو النتيجة المنطقية للفكر • ولكن لم ذلك يا ترى — لأنه لا توجد نتيجة أخرى ممكنة •

العمل نتيجة الفكر الطبيعية • فكر دائما بقوة • والعمل يتمم الباقى •

الفكر أعظم قوة فى الوجود • فان لم تكن عرفت ذلك من قبل فانك ستعرفه قبل أن تتمم قراءة هذا الكتاب •

انك ستقول ولا ريب • ان الفكرة ليست حديثة فأنا أعرف من زمن أنه ليس من السهل أن ينجح ذو العقل المتردد بل يلزمه التصميم على العمل اذا كان ضروريا لا مندوحة له عنـــه •

حسنا قلت • ولكن لماذا لا تعمل بهذا العلم ولماذا لم تجعل هذه الحقيقة تتسرب الى نفسك وتتغلغل فى شرايين جسمك •

سأقول لك سبب ذلك :

« عندما طرأ على فكرك أمر قلت « لا أقدر » بدلا من أن تقول « أقدر » •

أما أنا فسأجعلك تستعيض كلمة « لا أقدر » بأقدر ثم تعقبها بكلمة « أريد » وتفكر فيها بعزم وحزم •

وبذلك سأجعلك انسانا آخر بعكس ما أنت عليه الآن •

يحتمل أنك انتظرت منى أن ألقى على مسامعك خطابا عن أشياء خيالية وأملت أن تتعلم منى طريقة لا خطأ فيها تبث فيك جرعة من المغنطيس تكفى لاشعال مصباح بمجرد لمسه بطرف أناملك • أو لتجتذب نحوك أيا كان كما يجذب المغنطيس الحديد •

هذا ما لا أريده • انما أريد تعليمك كيف توقظ فى نفسك قوة لا تذكر بجانبها قوة المغنطيس • — قوة تجعلك رجلا قوة تجعلك أن تشعر بشخصيتك وبآنيتك •

أريد وأقدر أن أطلعك على هذه القوة التى تصيرك رجلا ذا صفات ظاهرة • رجلا يؤثر على الآخرين فهى قوة تجعلك أن تنجح فى كل أعمالك •

سأعلمك كيف تنمى فيك ما تدعوه بالمغنطيسية الحيوانية بشرط أن تعود نفسك على ذلك بطريقة جدية لأنها تستحق اهتمامك • وعندما تشعر بنمو هذه القوة الجديدة فيك ويدب دبيبها فى نفسك لن ترغب فيما بعد فى استبدالها بمال العالم جميعه •

لقد بدأت تحس عزيمتك أليس كذلك — هذا طبيعى لا ريب فيه • لأنه لم يسبق لى أن أتكلم خمس دقائق أمام تلاميذى عن تلك الكلمات السحرية « أريد وأقدر • وأفعل »

الا وتنشرح الصدور ــ وتشتد التنعشات • والطلبة سواء كانوا ذكورا أو اناثا ينظرون الى نظرة الرجال والنساء بمعنى الكلمة •

ذلك لأن « الفكر تجسم فى العقل » انظر الى المركز الذى يدور حوله كل شىء •

ها قد بذرت البذور وبدأت تنبت •

قبل أن أختم هذا الدرس أريد أن ألفت نظرك الى خاصة مهمة للتفكير • وأريد بها قوة التفكير الجاذبة •

فآمل أن تعيرنى كل انتباهك لعظم أهمية تلك القوة • ولا أزعم ان أقص عليك المسألة من وجهة نظرى أو اصطلاحى بل أذكر لك ما هو حاصل ببضعة كلمات :

تفعل الأفكار فعلا جاذبيا مستمرا على الأفكار التى تشاكلها • فالأفكار الطيبة تجتذب الطيبة • والشريرة تميل الى الرديئة (كالطيور على اشكالها تقع) فجميع الأفكار من ضعف ووهن أو قوة وحزم • أو تصديق أو ريبة كلها خاضعة لهذا القانون •

أفكارك أنت تجتذب اليها أفكار الغير المماثلة لها وبذلك يزداد عدد أفكارك المتماثلة •

ألعلك فهمت الآن ما أعنى •

انك اذا فكرت بالخوف فجميع الأفكار المشابهة لها التى تصدر ممن يلوذ بك تنجذب اليها •

وكلما تعمقت فى التفكير فيها كلما تراكم عليك الخوف واشتد بك الفزع •

فكر « لا أخاف شيئا » تر قوى الأفكار الشجاعة التى من حولك تتوارد عليك وتعاونك •

جرب ذلك وأبعد عنك كل خوف • واعتبر بما جره هو والقلق من الرزايا والمحن وسوء المصير • أكثر من سائر عيوب الانسانية •

الخوف والبغض هما الفكران المهمان اللذان تتولد منهما جميع الأفكار المحطة الدنيئة — وسأشرح لك ذلك فى الدرس التالى — ولكنى أناشدك أن تنتزع من فكرك هذه النقيصة أى الخوف والبغض • بددهما ولاشهما لأنهما يتلفان ما يجاورانه ويتولد عنهما نقائص جمة كالقلق — والارتياب — وسوء الطوية واحتقار الذات — والغيرة — والحسد — والنميمة — وسائر الأمراض الوهمية •

اننى لا ألقى عليك عظة دينية ولكنى أعلم أن هذه الأفكار

الرديئة تقف حجر عثرة فى سبيل تقدمك وانك لو فكرت فيها مليا لأدركت صدق قولى •

افتح النوافذ على رحبها ودع أشـــعة شمس الأفـــكار الجيدة الحسنة تدخل فتطرد مكروبات الشك واليأس والعثرات التى يمكن أن تجد لها مرعى خصيبا فى فؤاد غير فؤادك •

لو كنت أعز صديق لى ولو كان هذا الدرس آخر ما يمكن أن ألقيه على مسامعك فى هذا العالم لصرخت فى أذنك بكل قواى :

لا تكن خائفا ولا مبغضا •

الفصل الثالث

كيف تعاونك القـوة الفكرية

يتوقف النجاح على التأثير الشخصى ــ الأقوياء ينجحون ــ ما ينتجه الأشخاص المنفعلون يجنيه الفاعلون • المال هو الأثر المحسوس للنجاح ــ المال واسطة وليس غاية ــ شريعة الملكة الأدبية ــ تأثير الايحاء ــ تأثير الاهتزاز الفكرى ــ تأثير القوة الجاذبة ــ التأثير الحاصل من التكوين الخلقى •



سأفترض فى الفصول التالية أنك صممت على تنمية قواك الباطنية لتسير آمنا فى طريق الحياة التى اختطتها لنفسك •

يتوقف معظم النجاح على تمتعك بموهبة الفات نظر بنى جنسك اليك واهتمامهم بك وسعيهم لنفعتك اذا أمكنك أن تؤثر عليهم التأثير المرغوب •

انك مهما كنت مجملا بأكمل الصفات ولست حائزا على

تلك القوة العظيمة التى ندعوها عادة بالمغنطيسية الحيوانية • فلابد أن يسود عليك أولئك الحاصلون عليها — بصرف النظر عما تراه من الاستثناءات فلكل قاعدة شذوذ •

فالذين شذوا عن القاعدة العامة يعود نجاحهم فى الغالب على نبوغهم فى الفنون والمعارف والاختراعات والمؤلفات الأدبية • ومن السهل أن ندرك أن حقيقة نجاحهم آل اليهم من اجهاد الفكر أكثر من التعرف بالوجهاء ومخالطة الكبراء ومجالسة الأمراء •

انهم يعملون كثيرا ولكنهم لا يجنون ثمار عملهم فهم يزرعون وغيرهم يحصدون •

قد يحدث ولا ريب أن يكافأ العالم على سهره الليالى الطويلة فى درس العلوم المجردة مستضيئا بقنديل ضئيل النور وتكون مكافأته فى الغالب فائدة ماليه •

غير أنه على الأكثر ينال المرء فلاحا على يد آخر يتكفل بنشر عمله ونقله من عالم العلم المجرد الى عالم العمل ومع ذلك فحصة المخدوم تكون أقل بكثير من حصة الخادم أو بالحرى ينال الناشر أكثر مما ينال العالم •

ولما كانت الأعمال هكذا لا يوجد مانع من اعتبار النـ والفائدة المالية لفظتين مترادفتين لمعنى واحد •

ومعظم الفائدة ناتج من المغنطيسية الحيوانية الموجودة فيمن يشعر بها ويستخدمها •

فالمخترع والمؤلف والعالم وكل طالب علم أولئك جميعهم يمكنهم الانتفاع من الملكة الفكرية والوقوف على أسرارها والعمل على استخدامها في الدائرة المعقولة •

الا أن الانسان المدنى الذى يكون على اتصال دائم ببنى جنسه هو الذى تعرض له غالبا فرصة استعمال تلك القوة المدهشة التى لا تنيله النجاح فقط بل وقوامه المادى أى المال •

فالمال باعتبار صفته الذاتية ليس المثل الاعلى للحياة انما يرغب فيه كواسطة بها يتمكن المرء من الحصول على رغبات الحياة وما تقدمه لنا من حسن وجميل •

أما اذا اعتبر غاية فالانسان العاقل لا يتدانى الى السعى اليه لذاته •

واذا كان الأمر كما قدمنا فيمكننا القول بأن كل أغراض الانسان المتشعبة تتلاقى فى سيرها عند نقطة الاتصال وهى المـــال •

قلنا فيما سبق أن معظم نجاح المرء يتوقف على مهارته فى توليد ثقة الغير واهتمامهم به وفى اجتذابهم اليه والتأثير عليهم لمنفعته • فلا نظن أن من الضرورى التبسط فى اثبات

ذلك خصوصا لمن كان على اتصال مستمر بالتجار أو برجال الأعمال •

وغرضنا الآن أن نعرف القارىء ان هذه القوة العجيبة التى لا تقوّم بثمن تنمو فى الانسان بتأثير القانون الفكرى •

وهذا ليس فقط سر المغنطيسية الحيوانية بل سر الحياة السعيدة والنجاح التام •

فالذى يحوز هذا الكنز يكون العالم بالنظر اليه كمحارة يستطيع فتحها والتلذذ بطعمها متى شاء •

أما الذى ليس له جلد على اظهار خفاياه وتعويد نفسه على التمارين الضرورية لنمو قواه الكامنة فيه فهذا أيضا يشعر بالقوة تدب فيه بمجرد علمه بالموضوع •

بيد أنى أسمع القارىء يقول : كل ما ذكرته حسن وأود معرفة الكيفية التى اتبعها للوصول الى ذلك الأمر •

هذا هو غرضنا ولكننا نتقدم بالقارىء خطوة فخطوة فى طريق معرفة النظرية ليأمن العثرة والزلل •

وقبل أن ندخل فى التفصيلات يجب أن نعدد أولا الطرق المختلفة المستعملة للتأثير على الناس حتى نحصل على ما نرغب وهو النجاح :

يكون الفكر لك عونا باحدى السبل الأربعة الآتية :

أولا : تؤثر مباشرة على غيرك بقوة فكرك أى بالايحاء بمعنى أنه يمكنك الفات نظر الناس الى مشروعاتك والحصول على معاونتهم لك والتأكد من حمايتهم لعملك أى التأثير عليهم بكامل معنى الكلمة .

فهذه الخاصة — المضطربة فى ما ندر من الأحوال — يمكن لكل فرد — ذكرا كان أو أنثى — الحصول عليها متى كانت عنده قوة الارادة والثبات الضروريان لنمو هذه الموهبة الثمينة .

واغلب الطلبة يرغبون فى معرفة هذا الفرع من دوحة الملكة الفكرية قبل معرفة سائر أجزائها وهذا السبب هو الذى يلجئنا لمعالجة ذلك الموضوع فى الفصل التالى .

ثانيــا : بقوة الاهتزازات الفكرية المنبعثة مباشرة من النفس لتؤثر تأثيرا قويا على نفوس الآخرين ما لم يكن لهؤلاء المعرفة التى يتذرعون بها ضد تلك القوى وبذلك يكونون كالأولين فاعلين وليس منفعلين .

فمعرفة هذا القانون يجعلك أيضا أهلا للبقاء فى حالة النفس الفاعلة بالنظر الى تموجات واهتزازات فكر النفوس الأخرى .

ثالثـــا : بقوة تجمع الصفات الفكرية المبنية على نظرية « شبيه الشيء منجذب اليه » .

فانك بتفكرك المتوالى فى شىء واحد ـ تجتذب الأفكار المشابهة لفكرك والتى تحيط بك من كل جانب كما لو كانت جزءا من الجسم الفكرى الكامل الذى يطوقنا بخفائه وقدرته العظمى .

فهذه القوة احدى المؤثرات الكبرى التى تستعمل بغاية الدقة وتستمد المساعدة من جـــانب لم نكن نعـــيره كثير الالتفات .

« الأفكار أشياء محسوسة » ولها خاصية عجيبة فى اجتذاب اهتزازات الأفكار الأخرى التى هى من جنس واحد وصفات متشابهة .

رابعـــا : بتقوية خلقك ومزاجك بواسطة القوة الفكرية حتى تستطيع سد مطالب ورغائب نفسك .

ينقصك بعض الصفات التى تساعدك على النجاح . وأنت عالم بها أكثر من أى انسان آخر ولكنك تظهر بمظهـــر آخـــر اذ تظن ان هذه الفرجة فى الأخلاق غريزية فيك لا يمكنك اصلاحها ورتقها .

الا فاعلم أن معرفة قانون المملكة الفـكرية أكبر عضـد ومساعد لك فى التغلب على تلك العيوب وفى تحصيل صفات جديدة علاوة على تقوية الصفات الحسنة التى تتصف بها •

وسأجتهد فى الفصول التالية أن أدلك على الطريق الواجب السير فيها وانما يلزمك العمل بنفسك لنفسك شأن كل انسان يعمل لدنياه كأنه يعيش أبدا ولآخرته كأنه يموت غدا •

الفصل الرابع

التأثير النفسي مباشرة

تأثير التحدث بصوت جهورى — الثلاثة أساليب المهمة — الايحاء مباشرة — تموجات الأفكار — قوة الفكر الجاذبة — ما هو الايحاء — اثنينيـــة النفس — الايحـــاء المغنطيسى — الوظيفتان المؤثرة والمتأثرة — ماهية الوظيفتين — الحملان البشرية — الأخان الشريكان — الأخ المتأثر والأخ المـــؤثر وصفاتهما — الرجل الساذج والرجل الشديد المراس وكيفية تجنب هذا الأخير — لا تكتفى بكلمة « لا » جوابا على سؤلك ثابر على الغرض فتظفر به •



سأخصص هذا الفصل والذى يليه فى شرح بها يتسنى للفرد أن يؤثر على غيره أثناء محادثته عال وكيف يجعله يهتم بمشروعاته ويثق من مساعدة وحمايته ، وبالاجمال كيف يؤثر عليه تماما •

كل واحد منا لابد وانه صادف أولئك الأشــخاص ذوى النفوذ وأعجب بتلك القوة الغريبة فيهم ونتائجها ولكنه مع ذلك لم يسع فى اكتساب مثلها •

ان فن التأثير على الرجال والنساء متى واجهناهم يشمل جميع وسائط النفوذ الفكرى المذكورة فى الفصول السابقة ويرتبط بطبيعة كل وسيلة منها •

من الصعب التعمق فى بيان هذا القسم من التأثير الفكرى بغير بيان القسم الآخر من الموضوع المذكور الذى سنشرحه فى الفصول التالية فيلزمنا اذن أن نقتصر على ذكر تلك الأقسام هنا الى أن يأتى الكلام على كل منها فى حينه وحينئذ نشرحها بأوفى بيان •

واننا نعتقد أن القارىء بعد أن يستوفى قراءة الخمسة عشر فصلا المؤلف منها هذا الكتاب يرجع الى مطالعة هذا الفصل ثانية فيتجلى له الموضوع بوضوح ويدرك جميع المسائل التى تراءت له أولا غامضة أو مبهمة •

توجد عدة وسائل للتأثير بنفوذه على الناس — ولسهولة تقسيمها نضعها فى ثلاث درجات :

الأولى : بواسطة الصوت وبالمظهر الخارجى وبالعين — بذلك يحصل التأثير الايحائى •

الثـــانية : بتموجات الفكر المنبعثـــة بواســـطة عمل النفس

الاختيارى على الغرض المرموق •

الثـــالثة : بخاصية الفكر الجاذبة الناتجة عن الفكر المنجذب الذى سنتكلم عنه فى الفصل التالى • وهذه القوة ، أهم ظاهرات المغنطيسية الحيوانية ، متى تحصلنا عليهـــا واكتسبناها تعمل من تلقاء ذاتها بدون دخـــل للارادة فى ذلك •

من الصعب جدا أن نعرف تعريفا واضحا ماهية « الايحاء »

اذا كان لكم المام بأصول الهبنوتزم « التنويم المغنطيسى » والايحاء المغنطيسى لأدركـــتم بسهولة معنى كلمـــة الايحاء أو التلقين •

أما الذين ليس لهم هذه المعرفة فنضطر لتعريفها لهم كما يأتى :

« التلقين هو التأثير الحاصل بواسطة الحواس بادراك أو بغير ادراك كنهه » •

نحن على الدوام مؤثرون أو متـــأثرون • وبينما تكون خاصية التأثير متعلقة بدرجة استعدادنا التى وصلنا اليها لتلقى التلقين •

فهذه الدرجة أيضا ترتبط بدرجة نمو الصفات الغير قابلة لتلقين النفس •

نحن لا ندعى هنا تحليل المسألة العامة المشهورة باسم « أثنينية النفس البشرية » التى اتخــذت أســماء متعددة مختلفة نذكر منها : النفس الفاعلة والنفس المنفعلة ، والنفس المدركة والغير مدركة ، والنفس المريدة والمكرهة ، وهلم جرا .

واذا أراد القارىء الوقوف على هذا الموضوع نشير عليه بمطالعة كتاب الهبنوتزم الذى نشرته جمعية المباحث النفسية .
Psychic Research Company

ولكى يدرك القارىء بسهــولة معنى أقوالنا الخاصــة باستخدام التلقين كواسطة للتأثير الشخصى نعرفه أولا أن للنفس البشرية وظيفتين عموميتين ندعوهما الوظيفة الفاعلة أو المؤثرة والوظيفة المنفعلة أو المتأثرة .

فالوظيفة الفاعلة تنتج الفكر الارادى وتظهر بما ندعوه عادة « قوة الارادة » .

هذه هى الوظيفة التى تفعل دائما عند الانسان الحازم القوى النشيط فى الأوقات التى يظهر فيها ارادته كلها .

أما الوظيفة المنفعلة فهى تتفكر بالأفكار الغريزية المتواردة عليها بدون دخل لارادتها فيها وهى بعكس الوظيفة الفاعلة على خط مستقيم .

الوظيفة المنفعلة أعظم خادم للانسان اذ تؤدى له القسم الأعظم من عمله الفكرى وهى التى تقوم بأشق الأعمال بغير مدح أو هجاء تعمل بدون تذمر أو اجهـاد ظاهـرى وبدون كلال •

أما الوظيفة الفاعلة فعلى العكس لا تعمل الا بضـغط الارادة وتستهلك مقدارا من القوة العجيبة أكبر بكثير مما تستهلكه شقيقتها القوة المنفعلة •

فهى التى تقوم بالعمل الذى تنشط اليه النفس وتجد فيه • يعتريها الكلال بعد عمل مجهد وحينئذ تحتاج الى راحة •

وان القارىء ليدرك هذا الاعياء قليلا أو كثيرا عنـد ما يستخدم قوته الفاعلة ولا يشعر بأقل تعب متى استخدم القوة المنفعلة ــ اللينة ــ المطيعة ــ الوديعة •

ــ وأظن أنه بعد هذا التفسير الوجيز أدرك صفتى هاتين الوظيفتين •

يوجد أشخاص تفضل أفكارهم اختيار الوظيفة المنفعـلة فهؤلاء الذين يحجمون عن اجهاد الفكر لا يستخدمون سوى أفكار الغير التى يجدونها مهيأة لهم فهم بالحقيقة الحملان البشرية يقبلون ويؤمنون بكل ما ترغب ذكره لهم بصفة قاطعة وبهيئة جدية •

ومن الواضح انهم يكونون تحت رحمة الأشخاص الأكثر اجهادا والأظهر عملا اذ يكفي لهؤلاء أن يقولوا لهم عند أمر « نعم » فيجارونهم على أفكارهم لو كان يسهل عليهم ذلك أكثر من قولهم « لا » •

كذلك توجد أشخاص لا يسهل تلقينهم الا اذا تركوا لوظيفتهم الفاعلة وقتا من الراحة •

ولكى تلم تماما بدرجة الوظيفتين المذكورتين حتى يتسنى لك استخدام النصائح المدونة بهذا الكتاب نرجوك أن تتمثل بالفكر شخصين توأمين اشتركا فى عمل تجارى •

انهما يتشابهان كنقطتى ماء ولكنهما يختلفان فى الصفات ولكل منهما كل الصفات اللازمة لتأدية المهمة التى تحمل مسئوليتها • كما أن لكل منهما نصيبا مساويا للآخر فى المكسب والخسارة •

فالأخ المنفعل يراقب وصول البضاعة ويؤشر على الطلبات ويلاحظ ربط وشحن البضاعة — بينما أخوه الفاعل يتمم صفقة البيع ويدير حركة العمل والمال ويعلن عن المحل وبالاجمال يمثل فى شخصه السلطة التنفيذية التى هى فى الواقع روح العمل •

أما فيما يختص بمشترى البضاعة فالاخوان يعملان معا •

الأخ المنفعل طيب القلب ومسالم وأشبه بالآلة على نوع ما ٠

وهو بطيء الفهم — موسوس محدود الادراك ولكنه كثير الوثوق يعتقد بما تريد أن تذكره له الا اذا كان ذلك مخالفا لفكرة سابقة رسخت فى ذهنه رسوخا متينا ، ولكى تجعله يقبل بفكرة جديدة ينبغى عليك أن تسقيها له على جرعات صغيرة متتابعة ٠

واذا كان أخوه حاضرا يشاطره آراءه وأفكاره ، واذا كان غائبا يشاطر آراء وأفكار الآخرين ٠

انه دائما محمول على منحك ما تطلبه منه بشرط أن يكون الطلب بحزم وبثقة الحصول عليه ٠ لأنه يخشى أن يهينك اذا رفض ٠ فيعدك باجابة الطلب حتى يتخلص من الحاحك ويتحاشى اهانتك برفضه ٠

كل ذلك تحصل عليه فى غياب أخيه — ولا يلزمك الا أن تكون ذا مظهر جدى وهيئة صادقة — وواثقا من نوالك المرغوب كما لو كان كل شىء تم منذ زمن ٠

أما الأخ الفاعل فهو كالمثل العامى من عجينة أخرى — من نوع الأشخاص الصلبين كالحجر — المرتابين بكل شىء النشيطين المجدين فى العمل ٠

يرى من اللازم أن لا يتوانى طرفة عين عن أخيه المنفعل لكى لا تتلف مصالحهما المشتركة اذ لو تركه لحظة واحدة بدون مراقبة لأفسد شيئا ولذلك تجد الأخ الفاعل لا يستحسن أن تقابل أخاه المنفعل مخافة أن تتخذ من ضعفه فرصة للاضرار بكليهما • هذا اذا كان لا يعهد فيك حسن النية •

ولذلك أيضا تراه ينظر اليك فاحصا ليستطلع الغرض من زيارتك قبل أن يدعك فى اتصال مع أخيه • واذا سمح لك بتلك المقابلة يلاحظ عليك كل حركاتك وسكناتك ويسترعى السمع ليقف على ما خفى من غرضك وليرصد أفعالك •

وما عليك الا أن تجد الوقت المناسب وتخلق الفرصة السانحة لتظفر بمرادك •

لا يخفى أن النفس البشرية ليست سوى شركة ذات وظيفتين متشابهتين لما ذكرنا الا أن الشركات ليست كلها على نمط واحد •

فالشريك المنفعل لا يتغير — ومع أنه توجد بعض حالات يستطيع فيها أن يجعل له رأيا مسموعا وقولا مطاعا الا أنه فى الغالب يبقى السامع المطيع وهذه الحالة سببها الدرجة التى وصل اليها الأخ الفاعل •

وبالعكس يوجد فرق عظيم بين الشركاء الفاعلين للأفراد المتباينين •

فمنهم من هم مثال الفطنة والنشاط • والحذق والكياسة — ومنهم من يتصف بهذه الأوصاف بدرجة أقل من تلك وتجدهم متسامحين ومتساهلين كالشركاء المنفعلين •

ومنهم الوسنان ومنهم المتيقظ الحذر وهكذا من مختلف الدرجات وتفاوت الصفات بين لين وشدة — وضعف وقوة وخمول ونشاط • وبلادة وذكاء •

فيتوقف النجاح على معرفة موطن الضعف فى الشريك الفاعل • والثبات فى الطلب — والمهارة فى اكتساب ثقة ذلك الشريك بالطريقة التى نجدها المثلى لذلك • ولا تتنكص اذا فشلت فى بادىء الأمر — ولا تقنط من الوصول الى غرضك بل ثابر على العمل فمن لم يخاطر بشىء لاينال شيئا كما أن القلب الخائف الوجل لا يربح حب المرأة الجميلة •

واذا صدقنا المثل القائل ان ما فاز باللذة الا الجسور • لوجب علينا أن نعلم أن من الناس من يستسلم بسهولة والبعض بصعوبة فيجب اذن المثابرة والثبات لنيل المراد •

لا تكتفى بكلمة « كلا » جوابا على سؤالك • بل تمشى فى الأفعال كما تتمشى مع امرأة جميلة تتحبب اليها فتتدلل

عليك وبلا شك انها كلما تجنبت ورفضت مبادلتها غرامك كلما زدت هياما بها ولم تأبه برفضها مرة وثانية وثالثة ٠

هكذا أيضا فى الأعمال لا تترك ميدان الجهاد معييا اذا لم تنل مبتغاك من المرة الأولى ٠ انما الحظ كالمرأة له ما لها من الصفات الجذابة ٠

التلقينات كلما تكررت زادت قوتها ٠ يمكن للانســان أن يرفض من الدفعة الأولى مسألة عرضت عليه ٠ ولكنه اذا سمعها مرات متوالية وتكررت على أذنيه يؤدى به الأمر الى الاعتقاد بها — وليس هذا بالغريب لأنك أنت نفسك تعتقد صحتها فلماذا لا يكون الآخر معتقــدا بها مثلك ٠ والتلقين كالبذار الذى تتركه فى أرض خصبة — فعند عــودتك الى تعهده تجده أثمر الثمر المطلوب ٠

كذلك باجتذابك الشريك الفــاعل الى الاهتمام بقــولك تجعل للشريك المنفعل (المتأثر) فرصة للاقتراب منك والانصات اليك (اذ من طبعه الفضول) فيتأمل فى حديثك ويسعى فى المرة الثانية لمقابلتك والتحدث معك بالرغم عن احتياطات أخيه الفاعل ٠

« الحب متفنن بارع » ولا ريب فى ذلك اذ أنه فى حالتنا هذه يجعل الأخ الساذج المنفعل أهلا للتحايل على التخلص

من رقابة الأخ الفاعل وللوقت يمكنك أن توجه قوة التلقين اليه بكيفية تجعلك أن تحصل على أكبر النتائج الممكنة وأن تحترز من تلقينات الآخرين اليك •

ولحصول التأثير المطلوب على أى فرد تكون لك به صلة أو علاقة — لا تجد أمامك قوة التلقين الذى تخدع بها رقابة الشريك الفاعل فقط بل تجد أيضا مساعدين قــويين وهما تموجات الفكر الصادرة مباشرة من النفس وقــوة الجــذب الفكرى •

ويمكن لهذه القوى أن تنمو بكثرة بواسطة التمرينات التى سنذكرها لك فى هذا الكتاب وسنعلمك أيضا الطرق التى بها تتمكن من اكتساب الصفات المؤهلة لك لتؤثر على الفاعل الذى لا يحكم الا بحسب صفات المرء الظاهرة •

بيد أنه يوجد أمر يجب عليك نواله مهما كانت الظروف • ذلك هو الوثوق والاعتقــاد من أن فيك الاســتعداد التام لامتلاك ناصية هذا الموضوع •

وهذه ظاهرة مشابهة لما يأتى :

شاب يريد أن يتعلم الســباحة وهو لا يعتقــد أن كل الشبان ليسوا كفؤا لتعليم هذا الفن وليس فى استطاعتهم تعلمه •

ومنذ الوقت الذى يعتقد فى نفسه أنه يستطيع السباحة لابد وأن يسبح والعكس بالعكس اذا خطر بباله انه لا يستطيع ذلك فمن العبث محاولته السباحة لئلا يغرق •

وهكذا بالتمرين ينبغ فى العوم • انما الشىء المهم هو أعتقاده استطاعته ذلك الأمر •

توجد كامنة فيك قوة التأثير على غـيرك ولكن ينقصك العلم بها وايقاظها من رقادها •

واذا كان يصعب عليك ذلك فى بادىء الأمر فلا يعترينك الوهن • بل ثق بالنجاح وثابر على العمل فتكون أعظم من أولئك الذين ينجحون بطريق الصدفة أما أنت فتعلم السبب وما عليك الا البدء لتجنى من الكروم عنبا ومن خلايا النحل شهدا •

الفصل الخامس

بعض قــواعد الســلوك

كيف تؤثر على الشريك الفاعل ــ محادثة ــ فن الاصغاء ــ كارليل وزائره ــ كيف تتعرف بآخر ــ ظاهر الانسان ــ العطور والنظافة والهندام ــ التحفظ والطبــع والاقدام ــ احترام النفس واحترام الغير ــ الصراحة والجد ــ التسليم والعين والنبرة ــ قاعدة مفيدة ــ اصلاح معايب الهندام ٠



فى الفصل السابق شبهنا وظيفتى النفس بأخين اشتركا فى عمل تجارى ٠ ولسهولة تفسير الموضوع الآتى نستمر على ذلك التشبيه لأنه أحسن مظهر للعلامات الموجودة بين وظائف النفس ٠

فهذا الشريك الفاعل يجب معاملته بكل رعاية واكــرام ومحاولة استبقائه فى مزاج حسن وخلق طيب ٠

فكيفية التخاطب والتعارف والصوت والعين وغيرها كل هذه أشياء تؤثر عليه على نوع ما •

نعم ان لكل شريك فاعل خاصيات ذاتية وأذواقا شخصية الا أن ذلك لا يمنع من وجود صفات عامة لكل أولئك الشركاء •

أما فيما يتعلق بموضوع المحادثة فينبغى عليك حتما معرفة ما يهتم الشريك الفاعل به ويلفت نظره •

فاذا وافقت هواه ، تستطيع أن تحوله عن واجبات رقابة أخيه المنفعل ، ولهذا الغرض يلزمك استدراجه فى الحديث لتعلم ، فتتفق منه على مايستهويه ويستميله ولكن اياك والتمادى فى كثرة التملق •

ينبغى أن تعود نفسك على الاصغاء لأن هذا الفن من أهم الصفات الأدبية •

كثيرون هم الذين يصلون الى أغراضهم بصفة واحدة هى معرفة كيف يصغون ويستفيدون •

ألم يأتك نبأ تلك الفكاهة الشائعة عن كارليل فقد روى أن شخصا من مستطلعى الأخلاق البشرية على وجه العموم زار يوما كارليل المؤلف الشهير وأخذ يطارحه القول الى أن استدرجه فى الحديث عن مسألة مهمة فأخذ المؤلف يتكلم

عنها نحو الثلاث ساعات والزائر مصغ له ولم ينبس بكلمة • وعندما همّ هذا بالانصراف حياه كارليل أعظم تحية ودعاه لزيارته مرة أخرى لأنه سرّ كثيرا بمجلسه !

لقد قبضت الآن على عقدة المسألة فأصغ الى حديث الشريك الفاعل كأنه طلى مفيد — ولكن اياك وأن تجعله يستهويك لئلا تنقلب الآية وتصبح أنت المتأثر بدلا من أن تكون المؤثر •

ليكن اصغاؤك بانتباه وحذر حتى آذا وثقت من ركون محادثك اليك اغتنمت الفرصة وأثرت على شريكه المنفعل فتفوز بالمرام •

أما فيما يختص بهندامك ومظهرك الخارجى فأشير عليك بأن تتجنب أطراف الأشياء فلا تكون كثير التأنق فى الملبس ولا عديم الاعتناء به بل كن وسطا بين الأمـور فيجب أن يكون مظهرك بسيطا مع الترتيب والنظافة • فلا تنتعل حذاء مرقعا باليا ولا تلبس قبعة أو طربوشا رثا لأن ذلك يستلفت النظر أكثر من الملابس • ولا بأس أن تكون ملابسك قديمة ولكن نظيفة • فان أول ما يلفت النظر — الحذاء والطربوش — وعليهما يتوقف حكم الشخص الذى تقصده •

ولتكن ملابسك البيضاء نظيفة جدا ولا تستعمل الروائح العطرية النافذة مهما كان نوعها •

كذلك اذا تقدمت لمقابلة انسان فلتكن هيئتك بشوشة وخلقك هادئا • وممتلكا زمام نفسك لا تحتد ولا تعبس ولا تظهر الاشمئزاز وابعد عنك الوجل والاضطراب وليكن صوتك هادئا حتى لو احتدم مخاطبك فانك لا تلبث أن تراه خجل من حدته وخفف من غلوائه متى كان جوابك له بسكون وبتؤدة •

ليكن عليك طابع الوقار فبذلك تحترم نفسك وتحتم على الآخرين أن يحترموك ويتبع ذلك بالطبع احترام الغير فى آرائهم ومعتقداتهم وعواطفهم •

فاذا لم تكن متحليا بهذه الصفة ينبغى عليك اكتسابها حتما لأنها تساعدك كثيرا فى خطب مودة الأصدقاء والخلان •

وكأنك بذلك تقول لمن يجابهك : كما أنا أعاملك أود أن تعاملنى •

واذا تكلمت لتكن أقوالك جدية فتستوقف نظر الناس وتضم اليك عضدا قويا ليغرس فيهم ايحاءك فضلا عن أن ذلك من العوامل المهمة فى تقوية اهتزازات فكرك •

واذا سلمت فامدد يدك بحيث لا تكون قاسية ولا رخوة • سلم على كل الناس كما تسلم على أكبر غنى تبرع لك بهبة ثمينة — واصحب التسليم بنظرة حادة ثابتة •

سنشرح لك فى الفصل التالى مقدرة النظر ولكننا هنا

نذكر لك العلاقة المتينــة بينه وبين التســليم باليد فالاثنــان يتمشيان مع بعض ويتممان بعضهما البعض •

لا تيأس أيها القارىء اذا لم تكن حائزا على الصفات السابق ذكرها • بل ضع نصب عينيك هذه الحقيقة — جميع المواهب الطبيعية يمكن اكتسابها اذا اعتنيت ومددت يدك لأخذها •

سنفيض لك الشرح فى فصــل آخر عن كيفيــة تكوين الخلق •

يوجد عضد آخر له قدرة هائلة تجده فى العين اذا كان المراد التأثير على الآخرين واعانة شريكنا الفاعل فى عمله •

من ذا الذى يجهل تلك القدرة ؟ — ومع ذلك قليلون هم الذين يستخدمونها ويعرفون سر استعمالها •

يمكن كتابة المجلدات الضخمة عن هذا الاستخدام كسلاح للهجوم أو للــدفاع — وكواســطة للتــأثير على الانســان والحيوان • فالعين تبقى على الدوام الكنز الذى تؤخذ منه المواد التى يحتاج اليها الباحث فى بحثه ودرسه •

وسنخصص الفصل التالى لاثبات مفعول العين فى التأثير — ثم نبين كيف ينمو النظر المغنطيسى وكيف نتحاشى تأثير نظر الآخرين •

الفصل السادس

مقـــــدرة العـــــين

أعظم واسطة للانسان ليؤثر بها على الغير ــ أســباب ونتائج ــ الاهتزازات الفكرية التى تنتقل بواسطة العين ــ تأثير النظر على الحيوانات الأليفة والمفترسة ــ الاســتهواء والجذب المغنطيسى ــ البصر المغنط ــ النظر والانتباه ــ الوصول الى الغرض ــ التدرع ضد تأثير نظر الغير ــ كيف نستهوى الآخرين .



العين احدى الوسائل العظيمة للتأثير الشخصي فهى تستأثر بانتباه المخاطب وتجعله على أتم استعداد لقبول ايحائك .

وفضلا عن ذلك فللعين ذاتها خاصية قوة غرس ارادتك فى نفس الغير بشرط أن تباشر هذه القوة بطريقة معقولة

ـ انها تجتذب وتأسر وتسحر الشريك الفاعل وتمهد لك الطريق الموصل لمخاطبة الشريك المنفعل •

هى السلاح المخيف للـذى يلم بعـلم قانون المملـكة الفكرية •

انها تقتلع مباشرة اهتزازات نفس هذا الأخير لتغرسها فى نفس مخاطبه •

انك ولا ريب سمعت بتأثير العين البشرية على الحيوانات المفترسة وغيرها • كذلك الانسان المتمدين يؤثر على أخيه المتوحش الهمجى •

كثيرون لابد وأنهم تقـابلوا بأولئك الأشـخاص الذين يستطيعون قراءة ما فى نفس الغير بقوة التفرس النظرى •

سنوضح فى الفصل التالى بعض تمارين لتساعد القارىء على الحصول على ما ندعوه بالنظر المغنطيسى الذى هو العضد الثمين لمن يشتغل بالمغنطيسية الحيوانية •

فتوجيه نظرك توجيها مناسبا ـ أثناء المخاطبة يجعلك أهلا للتأثير على مخاطبك تأثيرا أشبه بالسـحر أو بالاجتـذاب المغنطيسى وسبب ذلك قوة الاهتزازات الفـكرية المنبعثـة بواسطة النظر المغنط الصادر من العين •

وبالطبع ان لكل حالة تحدث فى ظروف مخصوصة أيضا طرقا

خاصة بها ولذلك يصعب تلقين قواعد عامة تنطبق على جميع ظروف الحياة •

فينبغى اذا أن تتعود على تطبيق القواعد العامة على التعقيدات الغير منتظرة التى تعترضك فى كل حالة •

غير أنه من المهم جدا أن تبدأ حديثك بالنظر الى وجه مخاطبك نظرا مغنطيسيا نافذا • وليس من الضرورى التحديق به بل تكتفى بأن يكون نظرك ثابتا غير مضطرب وتظهر فيه قوة الارادة وحصر الفكر •

ويمكنك فى أثناء المحادثة أن توجه نظرك الى جهة أخرى ولكن يجب أن تكون كل جملة تقصد بها التأثير على مخاطبك مصحوبة بالنظر المغنطيسى كأنك تريد تفهيمه : « هكذا أريد ويجب أن أنال » •

فلا تنس هذه القاعدة ولا تحد عنها •

واذا كنت ترغب شيئا فاطلبه بوضوح وبعزة نفس شاخصا ببصرك الى الشخص الذى تسأله ومعتقدا فى باطنك أنك نائل سؤلك •

اجتهد أن تجعله لا يحول نظره عنك أو يلتفت الى جهة أخرى أثناء هذا الطلب بل يجب حتما أن تسترعى انتباهه اليك فيتأثر الشريك الفاعل ويدع أخاه المنفعل يقترب منك ويصغى لحديثك وبالطبع يميل الى قبوله والعمل به •

واذا رأيته يتجنب نظرك • فيمكنك أن تســتلفته بالطــريقة الآتية :

تحول أنت أيضا نظرك الى جهة أخرى بشرط أن ترمقه بطرف عينك فبالطبع يلتفت هو الى الجهة التى تحولت اليها — ففى هذه اللحظة ترمقه بعين حادة وبنظر سريع وبعزم قوى — لأن هذه هى الفرصة السيكولوجية المناسبة لاستئساره وتملك قياده •

أما اذا كانت هذه التجربة لم تأت بالغرض المقصود من الانتباه اليك والالتفات لقولك فأشير عليك أن تقدم له نموذجا مما له علاقة بالغرض الذى جئت له من أجله •

ستتحقق انه ينظر اليك بعد أن يفحص ما أطلعته عليه فيجب فى هذه الحالة أن تجعل نظرك يتقابل مع نظره وأن تكون ثابتا وموحيا اليه بكامل ارادتك •

فاذا استطعت أن تحصر التفاته اليك وأفلحت فى التطلع اليــه أثناء محادثتك معه — فانك ولابد نائل منه مرغوبك — اللهم الا اذا كان هو الآخر خبيرا بهذا الموضوع فيصعب عليك التأثير عليه •

ولربما تدرك فى أثناء حديثك معه أنه يتحاشى النظر اليك أو يريد وضع حد لمحادثتك فرارا من التأثر الذى يحدث له فلا

تدعه يفعل ذلك لأن هذا هو الوقت السـيكولوجى المناسب لحصول تأثيرك وجنى ثمر تعبك •

وكما أنه من الصعب التأمل أو التروى أثنـاء التأثير النظرى المغنطيسى — فانى أنصحك بالاحتراس من هذه القوة التى يستعملها غيرك لاستهوائك — كما ترغب أنت فى استهواء غيرك بها • ولذلك يجب أن تكون دائما على حذر مفكرا فى نفسك أنك أقوى منه وستتغلب عليه — فلا تكن الشخص المنفعل أو المتأثر • واذا لاحظت أن مخاطبك يحـاول الايحاء اليك بقوة نظره فاجتهد أنت بالعكس بتحـويل نظـرك الى جهة أخرى بطريقة لا يشعر به وكأنك مصغ اليه — وبذلك تستطيع التحكم فى الأمر وتبقى فى حالة الحياد لا مؤثرا ولا متأثرا — واذا عرض عليك أمرا فتأمل فيه فان لم يوافق هواك فارفض بثبات وحزم ولكن بأدب واحتشام •

اجعل دائما شريكك الفاعل رقيبا على الشريك المنفعل واعلم أنه فى أثناء محادثة ما ، يكون المتكلم هو المؤثر والسامع هو المتأثر أو المنفعل • وكلما كان هذا منتبها وفكره منحصرا فى الاصغاء كلما كان أكثر انفعالا وتأثرا فتضعف قوته وتشتد قوة المؤثر المتكلم •

فيجب أن تلاحظ ذاتك عندما تكون فى الحالة السلبية

ومخاطبك فى الحالة الايجابية ولا تدع الايحاء ينطبــع فى فكرك •

وينبغى أن تكون نبرة صوتك عند الكلام ذات صفة الوثوق من الوصول الى مطلوبك والاعتقاد بنوال مرغوبك •

واذا أردت أن تكون لك صورة فكرية من هذه الألفاظ « الجدى المقتنع » فانك تتمكن حينذاك من ادراك معنى ما قلته لك من جعل الايحاء الذى تباشره بطريقة لطيفة والفصــل الخاص « بحصر الفكر » سيرشدك الى طريق ذلك أما الفصل التالى فسنخصصه للبصر المغنطيسى •

الفصل السابع

البصـــــر المغــنطيسى

ماهية البصر المغنط ــ كيف يمكن اكتسابه ــ تدريبات على الايحاء • التمرين الأول : طريقة الحصول على بصر ثابت ونافذ ــ تأثيره على الانسان والحيوان ــ

التمرين الثانى : تقوية البصر أمام المرآة ــ كيف تقاوم بصر الآخرين ــ

التمرين الثالث : نمو العضــلات والأعصــاب البصرية ــ

التمرين الرابع : فن تقوية العضلات والأعصــاب البصرية ــ

التمرين الخامس : تجارب على الناس وعلى الحيوانات ــ

التمرين السادس : استخدام القوة المسموح بها •

ان البصر المسمى عادة بالبصر المغنط والمغنطيسى هو مظهر رغائب النفس بواسطة العــين التى تكون أعصــابها وعضلاتها نمت بكيفية تمكنك من ارسال نظرات ثابتة حادة ونافذة •

ان كيفية توليد المجهود الفكرى سنشرحه لك فى الفصول الآتية أما التمارين التالية فهى مهمة جدا ويجب دراستها بكل اعتناء ودقة اذ بواسطتها تتمكن بقليل من الزمن من تقوية بصرك لدرجة تؤثر بها على غيرك • وستشعر بالتدريج بلذة هذه الاختبارات عندما تطبقها على الأشخاص الذين يلوذون بك ! ويتحقق لديك انهم لا يقوون على احتمال حدة نظراتك التى تصوبها اليهم ويشعرون ببعض القشعريرة اذا حدجتهم ببصرك بضع دقائق •

ومتى حصلت على هذه النتيجة واكتسبت البصر المغنط لن ترغب فى استبداله ولا بمال العالم •

لا تكتفى بمطالعة هذه التمارين بل ينبغى ان تباشرها على الدوام وتجربها مع أصحابك ومعـــارفك لتقف بنفسك على مفعول القوة الباصرة المغنطيسية •

التمـــــارين

أولا — خذ ورقة مربعة بيضاء مســطحها ١٥ سنتيمترا مربعا وارسم فى وسطها دائرة سوداء بحجم النصف قرش ويكون فراغ الدائرة كلها أسود . ثم ثبت الورقة فى الحائط بازاء نظرك وأنت جالس على كرسى أمامها . وحدق فى الدائرة السوداء تحديقا ثابتا « بدون أن ترمش » مدة دقيقة . ثم أرح نظرك برهة وعاود التحديق مرة ثانية . ثم ثالثة وكرر هذا العمل خمس مرات .

دع كرسيك فى موضعه وانقل الورقة على بعد نصف متر من الجهة اليمنى من الموضع الذى كانت فيه .

اجلس على الكرسى كما كان وانظر الى الحائط أمامك برهة ثم حول نظرك (بدون أن تحرك رأسك) الى الجهة اليمنى وحدق فى الدائرة السوداء نحو دقيقة .

كرر هذا العمل أربع مرات . ثم نوعه بنقل الورقة الى الجهة اليسرى بدلا من اليمنى .

كرر هذا التمرين ثلاثة أيام مع اطــالة الوقت من دقيقة الى دقيقة ونصف فدقيقتين . وبعد الثلاثة أيام أطــل مدة

التحديق الى ثلاث دقائق وهكذا كل ثلاثة أيام تضيف دقيقة حتى تتمكن من استبقاء عينيك محدقة نحو ربع ساعة بدون أن ترمش أو أن تغرورق بالدمـوع ومتى وصـلت الى هذه الدرجة فتأكد أن نظرك حاز القوة المغنطيسية المطلوبة وبها تستطيع التأثير على مخاطبك حتى أن الحيوانات تضطرب من نظراتك وتفزع منها •

ولا تضجر أو تمل من هذا التمرين بالنظر الى فـوائده العديدة •

ثانيا — تستطيع استكمال التمرين السابق بالتمرين الآتى فبه تتمكن من مقاومة نظر الغير • ذلك بأن تقف أمام المرآة وتحدق فى نظرك المنعكس عليها • وتكرر هذا العمل مرارا عديدة متدرجا من دقيقة الى اثنين حتى تصل الى ربع ساعة وبذلك تعود نفسك على مناوأة نفوذ نظر غيرك وعلى تقوية نظرك أنت أيضا •

ثالثا — قف أمام الحائط وعلى بعد متر واحد منه وعلق الورقة المربعة عليه بحيث تكون الدائرة السوداء عالية عن مرمى نظرك • ثم ثبت نظرك فى الدائرة المذكورة •

وحرك رأسك راسما بها شبه قوس بدون أن تحول النظر عن الدائرة السوداء •

ولما كان هذا التمرين يستلزم تحرك العينين فى محاجرهما فهو بالطبع يتطلب اجهادا عظيما فى العضلات والأعصاب .

نوّع التمرين المذكور بتحريك رأسك فى جهات مختلفة وليكن عملك بتؤدة لكى لا تتعب العينين .

رابعا — الصق ظهرك بحائط الغرفة . وانظر الى الحائط المقابل . وصوب النظر الى موضع فيه متنقلا الى آخر من فوق الى تحت ومن اليمين الى اليسار — بدون أن تتحرك . وعندما تشعر بتعب عينيك استرح . ثم كرر العمل مرة أخرى .

والغرض من هذا التمرين تقوية العضلات والأعصاب البصرية .

خامسا — عندما تكون تحصلت على نظر قوى ولكى تكون واثقا من ذلك . اطلب من صديق لك أن يجلس على كرسى أمامك ثم حدجه بنظرك واطلب منه أن ينظر هو الآخر اليك بقدر امكانه ولسوف ترى أنه يتعب ويقول لك كفى . فيكون فى هذه الآونة قريبا من حالة التنويم المغنطيسى .

تستطيع أيضا أن تجرب قوة نظرك فى أى حيوان وستتحقق من أنه يخشاك ويفر من أمامك فزعا .

وأشير عليك بأن لا تخبر أحداً باشـــتغالك بالمغنطيســية الحيوانية لأسباب منها أن الناس اذا علموا بذلك يتحاشون تأثيرك • وهذا بالطبع يقلل من قوتك المغنطة •

حافظ على سرك واظهر قوتك بالعمــل وليس بالتبجــح والثرثرة ــ خذ الوقت الكافى لحفظ هذه التمارين ولا تقرأها قراءة سطحية أو بعجلة • بل بتأنٍ وبالتدريج الطبعى •

لا تجعل عينيك أن ترمشا بكثرة • ولا تطبق جفنيك • وقوة الارادة والتأمل يساعدانك على نبذ هذه العادات •

واذا شعرت بتعب عينيك من تلك التمارين فبللهما بالماء البارد فتشعر حالا بالراحة • ومتى واظبت على تلك الاختبارات بضعة أيام لن تعود تشعر بكلل مطلقا •

الفصل الثامن

قـــــوة الارادة

الفرق بين قوة الفكر الجاذبة والقوة المريدة — الظاهرات المختلفة لاهتزازات الفكر — آنية الانسان والشعور بشخصيته — النفس البشرية ، الارادة وسر نموها — التأثير الفكرى الايجابى والسلبى — انقذاف التموجات الفكرية •



لقد أوضحنا فى الفصول السابقة كيف يمكن للقارىء أن يؤثر أثناء محادثة بصوت عال بواسطة الاستهواء أو الايحاء • والانسان الذى يفعل هذا التأثير تساعده قـوتان أخريان فاحداهما معروفة باسم القوة الجاذبة للفكر وسنشرحها فى فصل تال • والثانية هى تأثير ارادة نفس شخص على نفس آخر •

وهاتان الظاهرتان لقدرة النفس البشرية متباينتان فيما بينهما •

فالقوة الجاذبة للفكر متى باشرت العمل • تبدى تأثيرها على الغير بدون ضرورة لاجهاد النفس — فيكفى أن توجد فكرة قوية فى شىء معين لتحريض قوة قادرة على التأثير على الغير أما اذا كانت القوة المريدة هى التى تظهر قوة النفس فانها تحصل بالكيفية الآتية : تتقذف الاهتزازات الفكرية وتندفع باطراد قوة ارادة الشخص المتحمسة التى تدفعها الى اتجاه معين : ومتى بطل عمل القوة المحركة بطلت أيضا الاهتزازات •

فمجهود الارادة الدافع لاهتزازات الفكر وموجهة الى شىء خاص هو ما اصطلحنا على تسميته بالقوة المريدة •

وهذه القوة هى احدى القوات الطبيعية الأكبر مقدرة والأقل مفهومية • فجميع الناس يستخدمونها وقليل منهم يدرك حقيقة كنهها • وبعضهم لا يجهلون مفعولها ونتائجها ولكنهم لا يعلمون مصدرها ولا نموها •

ولو أراد القارىء تكريس الوقت والمجهود اللازمين لها لأمكن انماؤها لدرجة عظيمة لا تقدر قيمتها وسنبين التمارين الخاصة بذلك فى فصل « الحصر الفكرى » •

ولاستخدام القوة المريدة بكيفية ملائمة يلزم معرفة حقيقة

الارادة التى ينبغى لاكتسابها معرفة ما هو الانسان بكامل معنى الكلمة •

كثيرون منا لا ينظرون الى الذات الانسانية الا كجسم طبيعى بالجوهر — هذا هو مذهب الماديين •

وآخرون يعتقدون الآنية (*moi*) نعت للفكر ومركزه فى المخ ويسيطر على الجسم •

لهذا الرأى نصيب من الصحة ولكنه ليس صحيحا من كل الوجوه • وقوم آخرون يعتقدون أنه يوجد فى داخلهم • آنية عليا • وعدد قليل من هذا الفريق أدرك معنى هذه الآنية العليا ويطبق حياته على قوانينها •

فحقيقة الذات البشرية فى منزلة أرقى من النفس كما أن النفس أسمى من الجسم • والجسم والنفس هما فى درجة أقل منه •

ما الانسان الا آلة له — ويستخدمها متى وجد ضرورة لذلك •

ان الآنية الحقيقية هى التى نشعر بها عندما نفكر ونشعر بوجودنا فى حالة فحص نفوسنا •

كل واحد منا شعر فى وقت ما بحقيقته ووجوده وذاتيته ولكنه أهمل ادراك أهمية ذلك •

ضع هذا الكتاب جانبا برهة • وارخ عضلات جسمك وكن فى حالة ارتخاء تام • ونفسك قابلة للانفعـال ثم فكر بهدوء وطمأنينة بمعنى آنيتك • متمثلا أنها أسمى من نفسك ومن جسمك • فانك ان كنت حينئذ فى الحالة الملائمة لذلك تشعر بحقيقة تلك الآنية فى داخلك ويتجلى لك مظهرها فى ذاتك حتى ان النفس والجسم قد يزولان والمنعوت « بالآنية » يبقى خالدا •

ان « الآنية » قادرة — ولا يفوق قدرتها شىء فى ذلك الوقت الذى تتعلم النفس فيه أن تخضع لارادتها — فيتجدد الانسان ويبلغ درجة من القوة لم يكن يشعر بها من قبل •

ان الغرض الذى من أجله كتبنا هذا الكتاب لم يدع لنا مجالا للتبسط فى شرح هذه النظرية وفوائدها التى تحتـاج الى مجلدات ضخمة • ولذلك لم يسعنا هنا سوى الفات نظر القارىء الى تلك الحقيقة الناصعة • وهو حر فى الأخذ بالنظرية التى توافق هواه سواء قبل بكل ما جاء فيها أو ببعض منها غير أننا نؤكد له أن الحقيقة الكبرى هى أن التفكير دليـل على وجود الانسان ومظهر لآنيته — ومتى تعـرفت نفسك بسرها الحقيقى أدركت سر الحياة •

لقد غرست فى نفسك بذار التفكير ولابد أنه سـينبت

وينمو ويصير شجرة عجيبة تفوح من أزهارها أزكى الروائح العطرية — وعندما تمتد أوراقها وتتكامل أزهارها — عندئذ تعلم حقيقة نفسك وكأنها تقول :

« لقد وجدت يا رب العالمين قبل تكوين الأزمان — وشاهدت وسأشاهد توالى الأحقاب والدهور — النور يتلوه الظلام والليل يعقبه النهار . ولا راحة لى ولا هوادة الى أن تتلاشى الأكوان ذلك لأنى أنا نفس وعلة وجود الانسان » .

ليست الارادة الا مظهرا لفكر الفرد وتوجد عـلاقة بين هذين الوصفين مماثلة للعلاقة الموجودة بين النفس والجسد .

واننا بقولنا « نمو الارادة » نعنى نمو النفس فى سبيل معرفة وجود الارادة وقوة سلطان هذه عليها .

الارادة بذاتها قوية ولا تحتاج للنمو . وهذا القول مع تمام صحته يخالف القول المألوف .

ينتشر تيـار الارادة فى مجموع المسالك النفسـية غير أنه يلزم اثبات اتصال تلك المسالك بالقاطرة ليتسنى لك تسيير قطار النفس .

يمكن للفكر البشرى أن يختار طريقين :

الأول — الذى دعوناه « التأثير الفكرى المنفعل » هو

مجهود غريزى أو شبه غريزى يحدث من تلقاء ذاته بغير احتياج لأى قوة ارادية •

الثانى — ندعوه « التأثير الفكرى الفاعل » يحدث بواسطة قوة تنبعث من النفس الى الارادة • ولا نتولى هنا شرح السبب لأن غرضنا من وضع هذا الكتاب أن نعلم القارىء « كيف » وليس « لماذا » تحدث هذه الأشياء •

كلما توغل الانسان بأفكاره فى طريق « الفعل » كلما تقوّت تلك الأفكار والعكس بالعكس •

فالانسان الذى يعرف شريعة الملكة الفكرية يمتاز كثيرا عن الآخر الذى يتبع طريق الفكر المنفعل •

جميع الأفكار من أى نوع كانت تصدر عن النفس وتؤثر اهتزازاتها على الغير تأثيراً يتبع القوة الدافعة والمحركة لها ان كثيرا أو قليلا •

نعم فالأفكار الانفعالية أقل قدرة من الأفكار الفعلية غير أنها اذا توالت ازدادت قوتها •

ولكى يدرك الانسان هذه النظرية يلزمه اجهاد الارادة فى كل مرة يريد التأثير على غيره مباشرة بواسطة الاهتزازات الفكرية وكلما كان المجهود شديداً كلما كان التأثير قويا •

الفصل التاسع

قـــــوة الارادة

الارادة دعامة النجاح ـ القوة الاهتزازية ـ انتقال الأفكار وقراءتها ـ القوة الخفية ـ تعليمات عمومية ـ لا تستخدم القوة للاضرار بالغير ـ تجربة الشيطان ـ تمارين : لالفات نظر انسان والتأثير عليه فى محل عمومى ـ والتأثير عليه بدون أن تنظر اليه ـ الايحاء اليه بكلمة نساها ـ نتيجة طالب ألمانى ـ التأثير من النافذة على الأشخاص المارين ـ الأغراض التى تستخدم فيها قوتك •



ان الدرجة التى يصل بها الانسان الى الاتصاف بالارادة تختلف كثيرا بحسب الأفراد • وعلى العموم يمكن للانسان أن يحدث تأثيرا كبيرا على بنى جنسه كلما كانت ارادته قوية وعزيمته ثابتة •

لقد بسط زعماء الانسانية فى ذواتهم هذه القوة لدرجة عالية • وربما كانوا لا يفقهون حقيقة تلك القوة التى تنتشر فيهم ولا السبب الذى من أجــله يؤثرون بنفــوذهم على عشرائهم — بل غاية ما كانوا يعرفونه أن فيهم نوعا من القوة ليست فى غيرهم ولكن لا يدرون ماهيتها ولا القوانين التى تخضع لها •

ونابليون بونابرت هو المثل الواضح للانسان الذى حاز أعظم درجة من القوة المريدة وكانت ارادته تؤثر على ملايين البشرية فيأتمرون بأمره • وكانت النتائج التى يصل اليها تفوق حد التصور — ويمكننا أن نؤكد أنه كان عالما بماهية قدرته من الأقوال التى فاه بها فى مختلف الظروف وكانت أعماله مطابقة لقوانين تلك القوة ولكنه عندما أنكر تلك القوانين وأفرط فى استخدامها اضمحلت قوته وهوى من علياء مجده وكان سقوطه عظيما •

يرى القارىء أن جميع الناس الذين ينجحون كانوا يدركون حقيقة آنيتهم ويثقون بذواتهم ويتفاءلون خيراً بما كانوا فيه يشرعون •

يحسون كنابليون « بحسن نجمهم » وهــذا هى معــنى الادراك الغريزى بالآنية • فكانوا يتعطشون للسلطة والمجد

والثروة التى كان يدب دبيبها فيهم ويدفعهم بالغريزة الى الوثوق بمعونة « الآنية » .

يوجد كثيرون يعـرفون هذه الحقيقـة ولكنهم للأسـف لا يستخدمونها فى معترك الحياة فيكتفون بالقليل ولا يأبهون بما تدعوه غالبية الناس بالنجاح أو بالسيادة على الآخرين .

كثيرون يحوزون تلك القـوات الخفية ولكنهـم يزدرون بالمراتب الرفيعة وبالشهرة والمجد — لأن ذلك ليس فى نظرهم الغرض النبيل الذى يسعون اليه وانما يفضلون استعمال الموهبة التى فيهم فى شىء أسمى وأجل من ذلك فى أعينهم . فكأنهم يقولون مع النبى القائل — باطل الأباطيل الكل باطل وقبض الريح . وكما يقول بوك (*PUCK*) يالأولئك الفانين من مجانين .

يظهـر أن قانون المقاصة يسـاوى بين الأمـور فالغنى والسلطة والمراتب الرفيعة لا تأتى بالسعادة . وما أصدق هذه الأمثلة « لا راحة للرأس المتوجة » ولا تخلو الوردة من شوكها .

بيد أن غرضى ليس ابداء عظة دينية أو اثبـات نظرية أخلاقية فلكل فـرد حق اختيار ما يوافقه وليس لأحد أن

يختار لغيره • ونحن لا نقدم للقارىء سوى نصيحة واحدة وهى « انك مهما فعلت أحسن العمل » •

ضع يدك على المحراث بدون أن تلتفت وراءك • اختر غايتك واقصدها مباشرة بدون تردد وأزل من طريقك الحوائل التى تعترضك •

وللوصول الى غايتك يجب أن توجد فيك « رغبة » صادقة فى النجاح ويجب أن تقابل آنيتك الحقيقية • بمعنى أن تصادف فيك قوة الارادة وصدق العزيمة •

لقد فسرنا لك فى الفصل السابق ان القوة المريدة هى المجهود الذى تبذله الارادة لاحداث اهتزازات الفكر ودفعها نحو غرض معين »

فالقوة الاهتزازية يمكن احداثها بالطريقة العادية أى أثناء التخاطب بصوت جهورى • ولكن من الجائز احداثها أيضا بطريقة مجهولة بواسطة الاهتزازات على مسافة بعيدة وهذه الظاهرة هى المدعوة باسم انتقال الفكر •

فالطريقة الأولى مألوفة لدينا وشواهدها متعددة •

أما الطريقة الثانية فنادرة الحصول والذين يمارسونها حسنا يفعلون بعدم افشائها • بيد أن عدد الأشخاص الذين يمارسون « هذه القوة » فى الخفاء هم أكثر بكثير مما نتوهم •

وقد توصل بعضهم الى درجة غريبة من القوة تعد فى حكم العجائب والآيات وهم لا يريدون أن يتدانو الى نشرها على الملأ وتفسير سرها — لاعتقادهم أن زمن الافشاء والاحاطة لم يحن •

ولانماء القوة المريدة يلزم أولا معرفة ذات الانســـان معرفة تامة كلما كانت القوة عظيمة فيجب الشعور بها أولا ثم التعرف بها ثانيا وبعد ذلك لا يعترى الانسان الشك فى وجودها وفى مقدرتها وهذا تشبيه بسيط يقرب اليك فهم الموضوع •

تصور أن جسدك بمثابة كساء تتزمل به الى حين بغير أن يكوّن جزءا منك وان ذاتك منفصلة عن جسمك ومرتفعة فوقه مع اتصالها به مؤقتا •

فاذ ذاك تدرك ان نفسك ليست بذاتك وانما هى آلة بواسطتها تظهر الذات •

وكلما قلت أو فكرت بحقيقة آنيتك كلما تولدت فيك قوة جديدة قد تكون فى أول أمرها مبهمة ولكنها تزداد وضوحا بازدياد التفــكير • وهذا مثل ينطبــق على ما جاء فى الآية المقدسة « من له يعطى ويزداد وأما الذى ليس له فالذى عنده يؤخذ منه » •

ان حصر الفكر كما سنوضحه فى الفصول التالية يجعل كل واحد أن يقــوى ارادته • ولا يتم التــاثير على الغــير الا بشروط ثلاثة :

أولها ــ حصر الفكر فى رغبة النفس •

وثانيها ــ اعتقادك بحق المطالبة بتلك الرغبة •

وثالثها : الوثوق التام من نجاح مرغوبك ومسعاك •

يجب أن تكون واثقا من نفسك بحصــولك على مــرامك أما اذا كنت مرتابا فى ذلك فالنجاح لا يكون محققا وستعلم سبب ذلك فيما يلى من الفصول •

ولا تتوهم أنك بمجرد ما تريد شيئا تناله من غيرك فهذا لا يتأتى الا اذا كان ندك ليس له ما لك من قوة الارادة • ولكن الذى نؤكده لك أن هذه القــوة تعاونك على التأثير لدرجــة ما • على كل شخص لك به علاقة • أما درجة التأثير فتتعلق بمقدار القوة المريدة الموجودة فيك والموجودة فى ندك •

ومن البديهى أن تستخدم هذه القوة مع قوة الايحــاء كما أوضحناها لك فى الفصول السابقة • وانك لتستطيع حصر تلك القوة بواسطة التمارين التى سنذكرها فى فصل انحصار قوة الارادة •

ولا يجب استخدام تلك القوات الخفية فى غرض غير نبيل أو للاضرار ببنى جنسك مهما كانت الغاية لأن ذلك يعد عملا محرما فى الشريعة الأدبية — ولأن الضرر يعود عاجلا أو آجلا على الفاعل وتوجد لذلك أسباب لا محل لذكرها هنا • فنرجو القارىء أن يتحاشى اتيان هذا الأمر •

لا ضرر من استخدام قوتك وعلمك لقضاء مصالحك المباحة وأعمالك الحيوية وانماء حالتك الوجودية بشرط أن لا تضر الشخص المتأثر ، فى مصالحه أيضا •

يمكنك أن تؤثر على شخص ليتعاقد معك على عمل واذا عاملته بنبالة المقصد فانك لا تكون مفرطا فى قوتك وتأثيرك • ولكن اذا كان المراد من تأثيرك خداعه أو سرقته أو الحاق الأذى به فانك تكون أتيت أمرا ادًّا ولابد أن يعود الضرر عليك وتجازى على سوء صنيعك ليس فى العالم الآخر — بل فى الحياة الدنيا تحصد ما غرست •

نعم انه يوجد أناس يستخدمون قواهم فى الاضرار بالغير ولكنهم كالأبالسة محكوم عليهم بالتعاسة والشقاء فهم ملائكة الجحيم الذين هووا من جنة النعيم •

وأننا نذكر لك هنا بعض اختبارات لتمرين نفسك عليها • ولتعلم أولا أنك عندما تفكر بالارادة لا يقتضى أن تقطب

حاجبيك وتشنج يديك وتأتى بالاشارات المضطربة الدالة على تهيجك انما سر النجاح فى السكون والطلب بهيئة جدية بغير اضطراب فى الصوت أو عبوسة الوجه •

١ — اذا سرت فى الشارع يجب عليك أن تثبت نظرك على شخص يسير أمامك • ويجب أن تكون المسافة بينكما نحو الثلاثة أمتار على الأكثر • صوب الى الشخص المذكور نظرا حادا نافذا جهة قفاه القريبة من المخيخ • وفى أثناء ذلك أرد أن يلتفت الشخص اليك •

هذا الاختبار يتطلب التمرن عليه قليلا ومتى نجحت فى ذلك وثقت من النجاح فى غيره •

ويظهر أن النساء أسرع شعورا من الرجال بهذا التأثير •

٢ — حدق بنظرك الشخص الذى يجلس أمامك فى المسجد أو الملهى أو المرقص الخ فى ذات الجهة السابق ذكرها فى التمرين السابق « مريدا » ان الشخص يلتفت اليك فسوف تلاحظ أنه يتهزهز على كرسيه ولا يلبث أن يلتفت • وهذه النتيجة يسهل حصولها بسرعة لو كان الشخص أحد معارفك •

فاذا لم تنل هذه النتيجة فدلالة على أنك لم تحز قوة حصر الفكر وعلى أن ارادتك لم تكن حازمة •

٣ ـ اذا جلست فى الترام ، فانظر بانحراف نحو شخص يجلس بعيدا عنك وبازائك ، والتفت بعدئذ الى جهة أخرى « راغبا » فى تقليدك فانك ستراه يلتفت الى جهتك كأنه منجذب اليك بقوة مغنطيسية .

٤ ـ اذا كنت تحادث انسانا ، فيجوز ان هذا الشخص يبحث فى ذاكرته عن كلمة غائبة عن باله ، فحدّق فيه نظرك وأوح اليه بقوة أى كلمة تختارها ، ففى أغلب الأحيان تجده يلفظ تلك الكلمة ، ويجب أن تكون متناسبة مع الحديث الذى يحصل بينكما ، وألا يتحاشى الشريك المنفعل عن ذكرها ويوحى اليك الشريك الفاعل بكلمة أخرى موافقة .

ولهذه المناسبة نذكر أننا قرأنا فى أحد الكتب المترجمة عن الألمانية ، أن طالبا كان يهمل دروسه ويهتم بالرياضة والألعاب البدنية ، وقد اكتشف صدفة قوته الفكرية العظيمة فاستخدمها فى امتحاناته بأن انصرف عن الدرس وحفظ بعض أسئلة ولما أخذ الممتحن فى امتحانه ، قذفه الشاب باهتزازات فكره بقوة موحيا الى أستاذه أن يسأله الأسئلة التى يعرفها وكان كذلك وكانت النتيجة أن الشاب جاز الامتحان بنجاح باهر .

٥ ــ اذا سرت فى الطريق وجاء شخص معارضا لك فوجه اليه نظرا حادا راغبا فى أن يسير على يمينك أو على يسارك وبشرط أن لا تتحول أنت عن طريقك فترى النتيجة كما أردت •

٦ ــ قف أمام نافذتك وانظر الى أحد المارين « مريدا » أن يلتفت اليك • فاذا كان فكرك منحصرا فى ذلك وارادتك ثابتة قوية فلابد أن تحصل على المرغوب • •

وهكذا يمكنك أن تنوع الاختبارات والتمارين على هذا المثال • وهى تساعدك على الوثوق بذاتك وعلى تقوية ارادتك وصلابة عزيمتك • ولا تيأس اذا فشلت فى أول الأمر • بل ثابر على التمارين حتى تصل الى النجاح •

الفصل العاشر

انتقـــال الارادة الفـــكرية

وجود الانتقال الفكرى ــ الاهتزازات ــ خطر الافراط ــ الاستخدام العلمى ــ كيف تنال أعظم النتائج ــ كيف تؤثر على مسافة بعيدة ــ التموجات الفكرية المنتقلة ــ كيف تدرأ عنك تأثير الغير •



لسنا نحاول هنا أن نبرهن لك عن صحة انتقال وقراءة الأفكار فقد أصبح وجودها عند علماء النفس لا يحتاج الى دليل كوجود أشعة رنتجتن أو التلغراف بغير سلك • وفى الواقع أن الناس اعتقدوا بانتقـــال الأفكار بطريقـــة مبهمة فجاءت الاكتشافات العلمية الحديثة مثبتة لاعتقـــاد السواد الأعظم منهم •

ولهذا لم يكن القصد من كتابة هذا الفصل التـــدليل على

امكان انتقال الأفكار أو قراءتها بل الغرض أن نبين لك كيف تنتفع بها •

كل فكر سواء كان اختياريا أو اضطراريا هو علة صدور تموجات أو اهتزازات فكرية فى الفضاء • ولهذه الاهتزازات تأثير على بنى جنسنا يختلف مقداره بين القلة والكثرة •

وانبعاث الأفكار يتبع فى سيره خطا مستقيما ويجذب اليه انتباه الموجهة نحوه • ومما يحسن ذكره أن هذه القوة لا تنال الا بعد الدرس والتجربة السنين الطويلة والذين نالوا هذه الأمنية لم يشاءوا افشاء سرها حرصا من الابتذال ودفعا للأضرار التى يمكن لبعض الذين لا رادع أدبيا لهم فيستخدمونها فى وجه محرم •

ومع ذلك فان بعض أسرار تلك القوة ذاعت بين الملأ والذين أدركوا كنهها أمكنهم الاندهاش من نتائجها العجيبة •

وليس غرضنا من وضع هذا الكتاب سوى ارشاد القراء الى معرفة قوانين التأثير الشخصى المنحصر فى كلمتى « المغنطيسية الحيوانية » ولذلك سنقتصر على ذكر القواعد الأساسية لتلقين الارادة ولو كانت المسافة بين المؤثر والمتأثر مائة كيلومتر •

وليكن فى علم القارىء أنه من الصعب الحصول على أرقى

درجة فى هذا العلم • أما معرفته الابتدائية فيسهل اكتسابها وهذه المعرفة هى التى نرغب فى شرحها •

يذكر القارىء أننا قلنا له أن كل فكر ينتـــج اهتزازات أشبه بالدوائر التى تتسع على سطح الماء الحادثة من سقوط حجر فى اليم •

فهذه الأفكار ترسل تأثيراتها فى جميع الجهات ولكنك اذا ألقيت الحجر بكيفية أفقية فان الدوائر تتكون وتتسع فى الجهة التى يستقر فيها الحجر • كذلك الحال فى اهتزازات الأفكار العادية واهتزازات الارادة المتنقلة ولنقرب لك النظرية بالمثل الآتى : نفرض أنك أردت الاستئثار بانتباه شخص بقصد اهتمامه بك • فمن الممكن لك أن تفكر بجد فى رغبته ذلك الاهتمام ويمكنك أن تتمثله بفكرك يهتم بمسألتك • فبهذا العمل ترسل الى جميع الجهات اهتزازات قوية فكرية وبلا شك أن بعضها يصيب الشخص ويؤثر عليه بنسبة قوتك الفعالة وقوته الايجابية •

ومن الجائز أنه لا يشعر بتأثيرك • ولكن اذا كانت آلة فكرك البرقية ترسل تموجاتها بشدة الى الشخص مباشرة فانها تصيبه بوضوح أكثر وتكون صدمة الاهتزازات أقوى •

وللوصول الى نتائج مرضية من هذا القبيل يجب عمل

التمارين المذكورة فى هذا الكتاب الخاصة بحصر القوة الفكرية • ولنفترض مؤقتا أنك حاصل عليها فلننظر النتائج التى تنتج عنهـا •

فى عزمك محادثة شخص بعد بضعة أيام بخصوص مسألة تهمك وتريد مســاعدته لك فيها مع أنه لا توجد بينكما أى عــلاقة •

وتعلم أن فى وسعك التأثير عليه بواسطة الطرق السابق ذكرها فى هذا الكتاب • ولكن الذى يهمك أن تتصل به قبل التحدث معه أو بعبارة أخرى تريد تمهيد طريقك اليه والحصول على تعضيده •

ما عليك الا أن توجد بينك وبينه علاقة فــكرية بواسطة الانتقال الفكرى •

وينبغى لذلك أن تخلو بنفسك بمعــزل عن الناس (فى مخدع لكمثلا) ثم تجرد ذهنك من سائر الأفكار وتجعل جسمك فى حالة ارتخاء تام كأنك أصبحت نسيجا من البخار وليس لجسمك وجود ذاتى • ثم ابعد عنك كل المخاوف • ثم فكر بهدوء وسكينة بالشخص الذى تريد التأثير عليه وأن لم تكن تعرفه بالذات • تخيل له مثالا بفكرك •

واستمر على التفكير فيه بقوة بغير أن تقطب حاجبيك
بنج عضلاتك .

ومتى شعرت فى ذاتك بأنك على اتصال معه . فكر حينئذ
رغائبك وبوثوقك بالحصول عليها .

واذا شعرت فى نفسك بتأثير خارج عن ارادتك فبدده بتفكرك بشخصيتك وبالقوة النفسية التى فيك فلا تجد الاهتزازات الخارجية منفذا لذاتك ويكفى لتقويتك أن تتمثل ذاتك محاطة بشعاع فكرى يطرد عنك كل تأثير خارجى ولو كان غير مقصود بك شخصيا . ولتعلم أن أفكار بنى جنسنا ـ مهما كان اتجاهها ـ تتصل دوائرها بنا وقد تطوقنا ضمنها ان لم نكن محتاطين لدرء تلك التأثيرات . وأقرب مثال لصحة ذلك تجده فى انتقال شخص من مكان الى مكان آخر فانه لا يلبث أن تتغير أفكاره وآراؤه بأفكار الوسط الذى يعيش فيه سواء كان فى الدين أو السياسة أو الأخلاق أو السلوك الخ كما رأينا ان فكرا ربما هيمن على بلد . وعقيدة تسلطت على شعب . وقد تتأصل فيه أو تتلاشى تبعا لقوة المؤثرات ولاستعداد الشعب لقبولها أو نبذها .

ولنعد الآن الى فرضنا الأول الهجومى : فرضنا انك اتبعت الارشادات التى ذكرناها لايجاد علاقة أو اتصال بينك وبين

الشخص الغائب عنك بواسطة الانتقال الفكرى • فانك بعد هذا الاتصال تتقابل بذلك الشخص وتعرض عليه مرغوبك فتجده يرحب بك ويأتنس بفكرك كأنكما متعارفان من زمن — ولا أقول لك أنه سيجيب سؤلك على الفور بل يتريث للأمر ويفكر فيه غير أن التأثير الذى تجابهه به يلاشى تردده ولا يلبث أن يتفق معك •

وينبغى عليك أن لا تهمل قوة عينيك عند مخاطبته ولا يغب عن فكرك التكلم بصوت مقنع ومقتنع •

ليس كل من قرأ هذه الفصول بواصل الى الدرب الذى رسمناه له • انما ينجح ذلك الذى يقرأها بتأن وانتباه • فيدرك المعنى والمبنى •

قد يكون القارىء كالفاحت بطن الأرض فالواحد يجد فحما • والآخر يستخرج ماسا متلألىء الضياء • مع أن الفحم والماس من مادة واحدة • فاسألوا تعطوا • وفتشوا تجدوا •

ولنختم هذا الفصل بالملحوظة الآتية :

اذا كانت قوى النفس كما شرحناها فى الفصول السابقة تظهر عجيبة — فأعجب منها القــوة الفــكرية الجــاذبة التى سنذكرها فى الفصل التالى • فمن له أذنان للسمع فليسمع •

الفصل الحادى عشر

القـــوة الفـــكرية الجـــاذبة

نظرية ملفورد — الروح والمادة متشـــابهان — عجـــائب الطبيعة — متناول الأفكار لا حد له — تشبع الفكر — الظاهرات النفسية العجيبة — نتائج الخوف والاضطراب — التصور أصبح حقيقة — شروط النجاح — أريد واقدر — بالعزيمة الصادقة تنال كل شىء — نظريات بعض المؤلفين •



لخص المؤلف ملفورد الذى بحث فى قوى النفس — جزءا من فلسفته بهذه الجملة « انما الأفكار أشياء » •

نعم ليس الفكر قوة ديناميكية فحسب — بل هو شىء كائن كسائر الأشياء المادية •

الفكر شكل راق من أشكال المادة أو هو صورة كثيفة للروح •

لا يوجد فى الطبيعة سوى مادة واحدة تظهر على أشكال متعددة متباينة •

فعندما نفكر نرسل فى الفضاء اهتزازات مادة دقيقة أثيرية لها نفس وجود الأبخرة والغازات الطيارة أو السوائل والأجسام الصلبة ولو أننا لا نراها بأعيننا ونلمسها بحواسنا كما أننا لا نرى الاهتزازات المغنطيسية المنبعثة من حجر المغنطيس لتجتذب اليه كتلة الحديد •

كل قوى الوجود مغنطيسية ، فالضوء والحرارة تصدر عنهما أيضا اهتزازات كاهتزازات الفكر الانسانى ولكن بأقل تأثير • غير أن أصول هذه وتلك واحدة ولا يشترط فى وجودها أننا ندركها بأحد حواسنا الخمسة •

ولقد أثبت هذه الحقيقة الأستاذ أليشا غراى فى مؤلفه « عجائب الطبيعة *The Miracles of Nature* بما يأتى :

ان وجود تموجات صوتية لا تسمعها الأذن • وتموجات ضوئية متلونة لا تبصرها العين البشرية • أوجدت مجالا للتفكير والتأمل • وفتحت بابا للعلم كان مغلقا •

وقال الأستاذ وليمز فى مؤلفه « فصول قصيرة علمية *Short Chapters in Science* » انه لا توجد درجات بين أسرع التموجات أو الاهتزازات الصوتية التى يشعر بها

حسا وبين الاهتزازات البطيئة التى تبعث من الحرارة اللطيفة . يوجد فراغ عظيم بين هذين النوعين ولكن لا يفهم منه أن الطبيعة غير قادرة على ايجاد القــوة الوسـيطة بينهما . أو الاعتقاد بأن هذه القوة ليس فى مقدورها أن توّلد مشاعر بها بشرط أن توجد أعضـــاء تتأثر بها وتتمثلهـــا على شكل محسوس » .

اننا لم نذكر رأى هؤلاء المؤلفين الا لنثبت للقارىء وجود الاهتزازات الفكرية .

ان ماهية الاهتزازات الفــكرية التى تصــدر عنا ترتبط بالفكر ذاته . فلو كان للأفكار ألوان لرأينا أفــكار الخــوف والاضطراب متمددة على سطح الغبراء كسحب كثيفة سوداء — وأفكارنا المبهجة المسرة كأريد وأقدر ظاهــرة ممــتزجة بسحب بيضاء شفافة تعاو فوق تلك الأفكار المقلقة الوجلة الضعيفة .

ومهما كانت المسافة التى تجتازها تموجات فكرك فانها تبقى على اتصال بك فتؤثر عليك وعلى نظرائك بحسب طبيعتها — حسنة كانت أو سيئة — وهى دائما تميل الى تحقيق ذلك المثل القائل « الطيور على أشكالها تقع » وهــذا الميــل هو الذى ندعوه بقوة الفكر الجاذبة وهى احــدى ظاهــرات المملكة النفسية .

فأفكار الخوف والقلق تجتذب اليها الأفكار المماثلة لها فتتأثر أنت ليس فقط بأفكارك بل وأيضا بأفكار الآخرين فتنوء اذ ذاك تحت أحمالها الثقيلة • كذلك الأفكار المفرحة والمبهجة للنفس تجتذب اليها ما يماثلها فتغتبط النفس بمجموعها •

فلتكن اذن أفكارك موجهة الى ما فيه راحة نفسك • وانشراح صدرك • وشجاعة قلبك • ولتكن عزيمتك كلها منحصرة في « أريد وأقدر » فيسهل عليك كل أمر عسير وليكن مرغوبك موجها الى الخير دائما والى عدم الاضرار بالآخرين فتتجمع لديك الأفكار التى من هذا القبيل فتزيدك قوة وتكتسب من ورائها فائدة •

ويجب أن تستأصل من نفسك فكرين الأشد ضررا عليك من كل فكر آخر وهما الخوف والبغض • اذ تنبت من جذورهما سائر الأفكار الشريرة • فالاضطراب الوليد البكرى للخوف — والبغض والد للحسد والخبث والتهور •

اقتلع الجذور من أصولها فلا تجد أثرا للفروع • وللوصول الى تحقيق أى فكر يخطر لك ينبغى أولا أن ترغب فيه بحمية ثم تؤمن ايمانا راسخا بأنك ستحصل عليه ثم تصمم تصميما باتا قاطعا بادراكه فلا تقل « أتمنى هذا الشىء — فلربما أناله وسأجرب ذلك » لا تقل لا أقدر لأن حظ الحياة لم يخلق لأولئك المترددين الذين لا همة لهم ولا اقدام ولا حزم •

الرجال الأقوياء الفكر هم الذين ينجحون ــ وقوة الفكر الجاذبة هى التى ترسل أشعتها المؤثرة نحو الغرض المقصود فتصيبه •

ألم تقابل فى حياتك شخصا شعرت بانجذاب نحوه بدون سابق معرفة لك به ــ ألم تساعد انسانا فى شىء يخصه مدفوعا الى ذلك بشعور خفى •

لا شك أنه حصل لك مثل هذا الأمر • فما السبب ؟ ولماذا ترغب فى حماية شخص وتشعر بتباعد نحو آخر مع أن الاثنين غريبان عنك •

سبب ذلك قوة الاهتزاز الفكرى الذى صادف هوى فى نفسك وشبيه الشىء منجذب اليه •

ان نجاحك يتوقف على الايمان بحصولك على تلك القوة فلا يكن ايمانك ضعيفا ولتكن ارادتك قوية فتأتى بالعجائب •

« أطلب تجد • اقرع يفتح لك » ولكن يجب أن تصحب الطلب والقرع بايمان لا يتزعزع فالنجاح محقق •

قال هيلين ولمان « من عرف ذاته حق المعرفة يستطيع الانتظار بهدوء لأن الحظ سيقبل عليه مفعما بنوال الآمال » •

ولا يقصد ولمان المذكور بقوله الانتظار بهدوء • أن تظل جالسا الأربعاء مكتوف اليدين فيطرح الحظ النجاح تحت

قدميك » بل يجب أن تريد بحزم وتسعى بجد
برأى (جرفيلد) لا تنتظر أن يصلك شىء بل «
عن ذاك الشىء فتجده » .

لا تنتظر منا البراهين القاطعة لصدق هذه النظرية . بل صدق أولا . والاختبار كفيل باقناعك أن القول صادق ، والنجاح محقق .

كل شىء تناله بشرط أن ترغب فيه بجد وتريده بعزم .

جرب هذا الأمر فلا تذهب التجربة سدى .

أما الفصل التالى فسيكون برهانا على صدق هذه الحقيقة : قل لى من تعاشر فأقول لك من أنت .

الفصل الثانى عشر

تـــكوين الخـــــلق

تكوين خلق الانسان ونموه ــ التجديد ــ قانون المملكة الفكرية ــ نبذ العادات القديمة واكتساب الجديدة ــ الأربعة أساليب المهمة ــ قوة الارادة ــ الايحاء المغنطيسى ــ الايحاء الذاتى ــ التعمق فى الأفكار ــ منافع ومضار كل أسلوب منها ــ أمثلة وتمارين ــ أنت معلم نفسك •

لابد وأن القارىء الذى تتبع معنا هذه الفصول يقول : كل ما ذكر هنا حسن ويمكننى أن أصل الى تلك النتائج لو كنت حاصلا على الصفات النفسية والخلق اللازم لتلك الأغراض •

هذا هو بيت القصيد •

ألا تدرى أيها القارىء العزيز أن الفشل راجع الى نكران ذاتك والشك فى قدرتك •

يمكن لكل انسان بقوة ارادته أن يوجد له خلقا كما يشاء فهو حسبما يريد أن يكون لا حسبما خلق • كل واحد يستطيع أن يجدد ذاته •

ضع نصب عينيك أن لكل نتيجة سببا ولكل معلول علة •

فالنجاح فى الأعمال يرجع الى بعض القوى النفسية • والصفات اللازمة لذلك هى ولا شك الحزم وطلب المعالى والشجاعة والتأكيد • والثبات والصبر والفطنة • وقد يضاف اليها صفات أخرى •

فى كل واحد بعض تلك الصفات بدرجات متفاوتة • وكل واحد يعرف موطن الضعف فى نفسه •

ربما لا يبوح به لأصدقائه حتى ولا لزوجه أو ولده ولكنه يعترف به لنفسه فاذا جال فى خاطره أن يزيل أسباب ضعفه لوجدها بين تلك الصفات ولكن تنقصه العزيمة •

ألا يريد دفع ثمن اصلاح هذا العيب ؟

لو أعلن أحد الكيميائيين اكتشاف دواء ضد العيوب النفسية يحقن به المريض لاكتظ معملة بألوف الطلاب للحصول على هذا الدواء المجدد أو المحيى لتلك الصفات • فالواحد يرغب فى مصل الحزم • والثانى يبتاع جرعة « الشجاعة » • والآخر يشترى سفوف « أقدر » وهلم جرا •

ولكن لا يوجد دواء كيميائى لهذه الأدواء • بيد أنه يمكن الحصول على ذات النتائج بتطبيق قانون القوى الفكرية فلماذا لا نستعمله •

نحن عبيد عاداتنا الجسمانية والعقلية • وما أخلاقنا فى

الواقع الا خلاصة أفكارنا الاعتيادية ولو أن بعضها متأصل فينا بطريق الوراثة ٠

نعم اننا نفضل السير فى طرق النفس المهيأة لنا ويصعب علينا الحياد عنها والسير فى طرق أخرى نختطها ٠ غير أننا نعتقد أن الطرق الجديدة هى أفضل من القديمة ٠ ومتى سرنا فيها سهل علينا تعرفها فلماذا لا نأخذ بالحديث النافع ونترك القديم البالى المضر ؟

سبق ذكرنا للقارىء ان العمل الفكرى يحصل بوظيفتين : فاعلة ومنفعلة ٠

فالفاعلة تنتج الأفكار الأصلية والارادية ٠ والمنفعلة ما عليها الا التنفيذ ٠

ومن خصائص الوظيفة المنفعلة انها هى السائدة علينا بتأثرها سريعا بالعادات ٠

وتغيير الخلق يحصل باحدى الطرق الآتية :

أولا — اما بتصميم الارادة لاقتلاع جذور العادات القديمة واكتساب غيرها بدون مساعدة قوة أخرى — غير أن هذه الطريقة يصعب على كل واحد ممارستها ان لم يكن قوى الارادة صادق العزيمة وما كل انسان كذلك ٠

ثانيا — واما بالايحاء المغنطيسى بواسطة منوم ماهر خبير بطرق التنويم المغنط ويكون موضعا لثقتك — بيد أن من

الصعب العثور على ذلك المنوم •

ثالثا — بالايحاء الذاتى منضما الى التعمق فى التفـكير — فهذه الطريقة المزدوجة هى أحسن الطرق للحصول على الفائدة المرغوبة • ان بواسطة الايحاء الذاتى يستطيع كل انسان أن يكون منوما نفسه وموحيا اليها بما يريد فتتأثر الوظيفة المنفعلة بارادة الوظيفة الفاعلة • وبالتعمق الفكرى يجعل الانسان نفسه فى حالة انفعـالية قابلة لعادة جديدة أو لخلق حديث •

فالصورة التى تتخيلهـا مخيلتـك وترغب أن تكون على مثالها • لابد وأن تنطبع فيك وتتجسم فى شخصك باستمرارك على التفكير فيها وارادة اكتسابها •

وهذا على ظننا هو الدواء الشافى •

ولنأت بمثل نطبق عليه الثلاث طرق البادية الذكر • من البديهى أن الخوف صفة رديئة فى الانسان فكم قضى على الألوف فأفقد العزائم وأتلف الأجسام ولاشى من قوى •

لنفرض أن الخوف متسلط عليك وتريد ملاشاته باحدى الطرق السابقة •

تبدأ أولا بالارادة فتقول : لا أريد أن أكون خائفا « آمر الخوف بتركى » •

ولكن الخوف لا يزال باقيا • لأن ارادتك لم تكن قـوية

لتتغلب عليه — فقصدت منوما فأجلسك على كرسى وقال لك أن ترخى عضلات جسمك وتهدىء أعصابك وتجعل ذاتك فى أهدأ حالة • فعندما يتحقق انتباهك اليه يوحى اليك مكررا بترك الخوف وبالشجاعة وبالأمل وبالطمأنينة الخ •

والأمر يتوقف على المنوم الخبير الذى يعرف موطن الداء فمتى غرس فيك هذه البذور يعلمـك كيف تمـارس الايحاء الذاتى وكيف يحصل التعمق الفكرى لتباشره بنفسك فيتم شفاؤك •

أما قدرة الايحاء الذاتى فتشعر بها بتكرار القول لنفسك « أنا لست خائفا • أنا مطمئن — لقد زال أثر الخوف من نفسى » أنا لا أخشى شيئا وهلم جرا • ويجب أن تلفظ هذه الأقوال بهيئة جدية وباقتناع ذاتى ومتى وصلت الى هذه الحالة تنتقل الى التعمق الفكرى بأن تجعل نفسك فى حالة انفعال قابل للتأثير • ثم تفكر طويلا بالفكر الذى تريد اكتسابه • واليك الطرق الموصلة لذلك •

كيف يحصل التعمق الفكرى

اختر موضعا هادئا بعيدا عن الغوغاء والحركة وبمعزل عن الناس واجلس على كرسى أو فى السرير أو فى أى مجلس ترتاح اليه . وارخ كل عضلات جسمك ولا تشنج أعصابك ثم تنفس طويلا وببطء واحفظ الهواء داخل رئتيك عدة ثوان قبل أن تلفظه وكرر الاستنشاق مرارا حتى تشعر براحة وانتعاش .

الفصل الثالث عشر

فــن الحصـــــر الفـــكرى

تعريفه ــ اندماج الفكر فى العمل ــ فوائد الحصر ــ ثمرة العمل ــ الدواء الناجع ضد الخمول وانحطاط الجسم والعقل ــ شروط الحصر •



نــريد هنا بحصر الفــكر : تجميع القــوى فى نقطــة واحدة وتوجيه الفكر بأجمعه الى غرض واحــد كما تجمــع العدسة المرئية الأشعة الشمسية فى مركز واحد •

والقوة التى بمقتضاها يستطيع الانسان توجيه كل التفاته وكل قواه العقلية الى فكر خاص أو عمل واحد ــ لهى قوة عظمى يحتاج اليها الانسان فى أعماله اليومية وفى قضــاء مصالحه الحيوية •

واننا اذا أضفنا فكرنا الى مجهودنا وطبقناهما على أى عمل لجاء هذا العمل آية فى الحسن والاتقان بعكس الانسان

الذى يشتغل بأمر وفكره شارد عنه • أو يلتفت لأمر آخر •

وهذا أكبر مساعد فى حصر الفكر وبذل المجهود فى شىء دون الالتفات الى غيره وابعاد المؤثرات الأخرى • ونتيجة ذلك هى بلا شك اجادة العمل ومتى كان العمل جيدا كان الجزاء أعظم تصديقا للمثل القائل « الجزاء من جنس العمل » •

قلنا فى فصل تقدم أن كل انسان يستطيع الحصول على مرغوبه بشرط أن يطلبه بحمية فاذا حصر كل مجهوده فى شىء صارفا النظر عما سواه فان هذا المجهود المتجمع وموجه نحو الغرض يجب حتما أن يكلل بالنجاح •

ومغزى ما تقدم يتلخص فى هذه الجملة « اذا باشرت عملا مهما كان فاعمله بكل قواك » •

اشتغل بجد فتحسن العمل •

ولكى تنجح فى حصر الفكر وقصره على أمر واحد فى وقت واحد يجب أن تمارس التمارين السابقة وكذلك الاختبارات التالية فى الفصل الرابع عشر ولا يأخذنك الملل أو يعتريك الضجر من ذلك بل اجعل لارادتك السلطان على عواطفك •

وللحصر الفكرى خلاف ما ذكرنا من المنافع فائدة أخرى هى اراحة القوى الجسمية والنفسية •

لنفرض أنه أصـــابك الكلال من المجهــود الجســمى أو الفكرى الذى بذلته فى عمل وتريد الاستراحة وقتا ما • فاذا أردت الرقاد لابد وأن الفكر الذى كان رائدك يتردد على مخيلتك ويحرمك لذة الرقاد •

من النظريات الثابتة ان كل فكر يتطلب مجهودا ويشغل عدة خلايا من المخ وفى أثناء ذلك تظل باقى الخلايا فى راحة •

ويفهم من ذلك أنه عندما نريد اراحة الخلايا التى أعياها العمل • نوجه فكرنا الى عمل آخر مخالف للأول وبذلك نترك الخلايا الأولى تذوق الراحة بعد الكد والعناء •

والآن نترك هذا الفصل ونذكر لك بعض تمارين تقوى فيك ملكة حصر الفكر •

الفصل الرابع عشر

كيف تحصـــــر الفــكر

شرط أساسى ـــ قوة الارادة ـــ خضوع الوظائف العضوية. للارادة ـــ تمارين ـــ المساواة بين الراحة الجسمية والعقلية ـــ أمثلة ـــ الانتباه الموجه الى أشياء خارجية •

أولا ـــ الشرط الأساسى لاكتساب قوة حصر الفكر هو ابعاد كل فكر وكل ضوضاء وكل حركة أو نظر مخالف للغرض الذي ترومه •

ذلك هو التسلط على الجسم والعقـــل وجعلهما طوع ارادتك •

يجب أن يكون الجســـم خاضعا للروح ـــ والروح خاضعة للارادة •

الارادة قوية بذاتها والروح هى التى تحتاج للتقوية وتحصل هذه النتيجة بجعل الروح تحت الارادة ومتى

تقوت تصبح جهازا قويا لقذف اهتزازات الفكر بشدة فتؤثر التأثير المطلوب .

١ — اجلس على كرسى وخذ راحتك وارخ عضلاتك واجتهد بالبقاء ساكنا نحو خمس دقائق .

كرر هذا العمل مرارا حتى تشعر بعدم التضجر من هذا الفعل ثم أطل المدة الى عشر دقائق فالى خمس عشرة دقيقة .

لا تتعب نفسك للوصول الى ذلك دفعة واحدة بل جرب التمرين على دفعات متقطعة .

٢ — اجلس على كرسى . مستقيم القامة ورأسك وذقنك مائلين الى الأمام وكتفاك الى الوراء .

ارفع ذراعك الأيمن الى فوق كتفك .

أدر رأسك وثبت نظرك على يدك بغير أن تحرك ذراعك الأيمن مدة دقيقة . كرر هذا الاختبار فى ذراعك الأيسر . ومتى استطعت عمل هذه التجربة وأبقيت ذراعك بدون حراك . أطل مدة الاختبار الى دقيقتين فثلاثة دقائق حتى الخمسة . ويجب أن تكون كفك متجهة الى تحت . يمكنك التثبت من جمود ذراعك بالنظر الى أطراف الأصابع .

٣ ــ املأ كأسا بالماء واقبض عليها بأصابع يدك اليمنى وامدد ذراعك اليمين الى الأمام ثم ثبت عينبك على الكأس واجتهد أن تستبقى الذراع بغير تحرك بحيث يبقى سطح الماء مستويا •

ابدأ العمل مدة دقيقة ثم تدرج فيه حتى تصل الى خمس دقائق • نوّع العمل بين الذراع الأيمن والذراع الأيسر •

٤ ــ يلزمك فى حياتك اليومية أن لا تتخذ هيئة جافة نفورة أو تظهر بمظهر الصبى المتهيج بل يجب أن تكون هادئا مطمئنا •

والتمارين المذكورة هنا ستساعدك على اكتساب الحركات والمظاهر المرغوبة •

لا تقرع المائدة بأصابعك أو الأرض برجلك حال جلوسك على الكرسى لأن هذا يدل على القلق وعدم امتلاك النفس ولا تتهزهز على الكرسى الهزاز كما لو كنت تدير آلة أخذت أجرتها • ولا تقضم أظافرك ولا تعض لسانك ولا تلوكه داخل الفم عندما تقرأ أو تكتب أو تباشر أى عمل • ولا تحرك أهدابك أو تجهم وجهك •

أزل عنك جميع الحركات الانفعالية التى يمكن أن

تصير فيك عادة — ويسهل كل ذلك عليك اذا فكرت بذاتك .

عوّد نفسك على تحمل سماع مختلف الأصوات بدون أن تتأثر أو ترتاع . وبالاجمال تسلط على نفسك وسد عليها .

ثانيا — ذكرنا ما مر من التمارين لتقوى نفسك وتمتلك حركاتك العضلية الاضطرارية متسلطا على جسمك بالوظائف الاختيارية . وسنذكر لك التدريبات الآتية التى بها تستطيع اتيان الحركات العضلية طوعا لارادتك .

١ — اجلس أمام مائدة وضم أصابعك بحيث تكون الابهام منطوية فوق الأصابع .

اتكىء بيدك من الجهة الانسية . على المائدة التى أمامك .

ثبت نظرك على قبضة يدك بضعة ثوان ثم أفرد ببطء ابهامك حاصرا كل انتباهك على هذا العمل كأنه ذو أهمية كبرى . افرد أيضا وببطء اصبع السبابة . فالوسطى فالبنصر فالخنصر حتى تكون الكف مفتوحة . ثم اعكس العملية بأن تطوى الخنصر فالبنصر وهلم جرا حتى الابهام وترجع قبضة اليد كما كانت أى أن الابهام يكون مطويا عليها .

افعل باليد اليسرى نفس هذا التمرين وكرره فى كل دفعة خمس مرات • وتدرج بالزيادة حتى يبلغ العشر مرات •

مما لا شك فيه أن هذا التمرين يضجرك بيد أن من المهم أن لا تسأم اذ بذلك تستطيع حصر التفاتك لأى شىء ولو كان تافها والتسلط على كل حركاتك العضلية • ولا تهمل الالتفات الى حركات أصابعك •

٢ — شبك أصابع اليدين ببعضها ما عدا الابهامين اللذين تلفيهما حول بعضهما تارة يمينا وطورا يسـارا وليكن انتباهك موجها الى أطرافهما •

٣ — ضع يدك اليمنى على منكبيـك ولتكن ابهـامك وباقى الأصابع مطوية ما عدا السبابة الذى يبقى ممدودا وتأخذ بتحريكه من اليمين الى اليسار وبالعكس موجها انتباهك الى طرفه • ويمكنك أن تكثر من هذه التمرينات بقـدر ما تستطيع ونحن نترك لفكرك الثاقب ولمهارتك ايجـاد تمارين مماثلة •

انما المهم فى كل ذلك أن تحصر وتوجه كل انتباهك الى الجزء الذى تحركه من الجسم •

قد يثور هذا الانتباه من تعسفك به ويحاول التخلص منه بالتشاغل بأمر آخر ينجذب اليه فلا تدعه يفعل ذلك

بل تخيل نفسك مدرسا أمام تلميذ ينظر الى صفحات كتابه ولكنه يسترق النظر الى شىء آخر فواجبك ملاحظته وتنبيهه الى التمعن فى الكتاب دون ســواه ولو كان الدرس مملا مضجرا . وبذلك يكون لك السلطان المطلق على حركاتك العضوية فتتقوى فيك ملكة حصر الفكر .

٤ — خذ شيئا لا قيمة له . وليكن مثلا قلم رصاص . فكر فيه جيدا نحو الخمس دقائق كأنه ذو أهمية عظمى . قلّبه مرارا بين أصابعك مفكرا فى المادة التى صنع منها والغرض الذى عمل لأجله وكيف يستعمل . تصور أن جل غرضك من الحياة درس هذا القلم دون أى شىء غيره.

نوّع هذا التمرين بأن تختار أى شىء للتأمل فيه بحيث يكون تافها لا قيمة له حتى تكون مقاومتك للملل الذى يعتريك عظيمة والمجهود الذى تبذله لحصر فكرك كبيرا.



نظن أن التمارين السابقة تكفى القارىء ليحذو على مثالها وليبتكر غيرها مما يقع كل يوم تحت حسه وادراكه حتى يتمكن من امتلاك فكره وحصره على شىء خاص وبذلك يسود على نفسه ويجعل أمياله خاضعة لارادته ويتمشى بها الى التأثير على الغير فيلازمه النجاح فى أعماله الدنيوية والغبطة فى حياته اليومية .

افعل باليد اليسرى نفس هذا التمرين وكرره فى كل دفعة خمس مرات • وتدرج بالزيادة حتى يبلغ العشر مرات •

مما لا شك فيه أن هذا التمرين يضجرك بيد أن من المهم أن لا تسأم اذ بذلك تستطيع حصر التفاتك لأى شىء ولو كان تافها والتسلط على كل حركاتك العضلية • ولا تهمل الالتفات الى حركات أصابعك •

٢ — شبك أصابع اليدين ببعضها ما عدا الابهامين اللذين تلفيهما حول بعضهما تارة يمينا وطورا يسارا وليكن انتباهك موجها الى أطرافهما •

٣ — ضع يدك اليمنى على منكبيك ولتكن ابهامك وباقى الأصابع مطوية ما عدا السبابة الذى يبقى ممدودا وتأخذ بتحريكه من اليمين الى اليسار وبالعكس موجها انتباهك الى طرفه • ويمكنك أن تكثر من هذه التمرينات بقدر ما تستطيع ونحن نترك لفكرك الثاقب ولمهارتك ايجاد تمارين مماثلة •

انما المهم فى كل ذلك أن تحصر وتوجه كل انتباهك الى الجزء الذى تحركه من الجسم •

قد يثور هذا الانتباه من تعسفك به ويحاول التخلص منه بالتشاغل بأمر آخر ينجذب اليه فلا تدعه يفعل ذلك

بل تخيل نفسك مدرسا أمام تلميذ ينظر الى صفحات كتابه ولكنه يسترق النظر الى شيء آخر فواجبك ملاحظته وتنبيهه الى التمعن فى الكتاب دون ســواه ولو كان الدرس مملا مضجرا • وبذلك يكون لك السلطان المطلق على حركاتك العضوية فتتقوى فيك ملكة حصر الفكر •

٤ — خذ شيئا لا قيمة له • وليكن مثلا قلم رصاص • فكر فيه جيدا نحو الخمس دقائق كأنه ذو أهمية عظمى • قلّبه مرارا بين أصابعك مفكرا فى المادة التى صنع منها والغرض الذى عمل لأجله وكيف يستعمل • تصور أن جل غرضك من الحياة درس هذا القلم دون أى شيء غيره.

نوّع هذا التمرين بأن تختار أى شيء للتأمل فيه بحيث يكون تافها لا قيمة له حتى تكون مقاومتك للملل الذى يعتريك عظيمة والمجهود الذى تبذله لحصر فكرك كبيرا.



نظن أن التمارين السابقة تكفى القارىء ليحذو على مثالها وليبتكر غيرها مما يقع كل يوم تحت حسه وادراكه حتى يتمكن من امتلاك فكره وحصره على شيء خاص وبذلك يسود على نفسه ويجعل أمياله خاضعة لارادته ويتمشى بها الى التأثير على الغير فيلازمه النجاح فى أعماله الدنيوية والغبطة فى حياته اليومية •

الفصل الخامس عشر

خطبـــة الـــوداع

ادراك الحقيقة الغريزى ــ معرفة الذات ــ تنبيه للباحث عن الحقيقة ــ الاخاء الانسانى ــ لا تكن خادعا ولا مخدوعا ــ لا تفرط فى القوة التى اكتسبتها ٠



اننا نشعر بأن القراء الذين تتبعوا باعتناء فصول هذا الكتاب أحسوا بنمو الاعتقاد الغريزى فيهم بحقيقة ما تقدمناه ٠

لا نستطيع فى كتاب مثل هذا الحجم ولمثل الغرض المتقدم الا أن نلفت نظر القراء الى الوقائع المهمة التى تتأسس عليها معرفة النفس ــ وذكر بعض التمارين التى يجب ممارستها بذمة فتنمو فيهم القوة الراقدة ٠

وتخطى هذه الحدود يخرجنا عن الغرض الذى توخيناه فى هذا الكتاب وهو نشره بين الجمهور لتمرينهم على استخدام القوة المغنطيسية والتأثير النفسى فى الأعمـــال وفى الحياة اليومية ٠

وجل ما نقوله للقارىء ان الحقيقة موجودة فى باطنه وتتضح له عندما يحركها من مكمنها ويتعهدها بارادته فتنمو

كالزهرة تدريجيا ومتى عرف الانسان نفسه نال الجزاء الحسن .

اعلم أن شعلة النار متى ذكيتها قد يندلع لهيبها ويتناول ضوؤها جميع ما يحيط بها .

بادر الى متابعة السير فى طريق الحياة الكاملة بسكينة وجد واعلم أن التسرع شيء والمبادرة شيء آخر . وأن التهيج والحمية شيئان مختلفان . وان القوة والغوغاء ليستا متساويتين .

فالرجل النشيط الهادىء الرزين الثابت يصل الى غرضه بأسرع من الرجل المتلون المضطرب المتقلب .

فالطمأنينة والصبر والحمية والرزانة هذه كلها قوى تساعد على النجاح . والحكيم قد يستعمل أشياء لا يعتد بها الجاهل كما أن الحجر الذى يرذله البناؤون قد يصير رأس الزاوية .

لا تزحف على بطنك كدود الأرض ولا تذل نفسك متمرغا فى التراب مستشهدا السماء على أنك خليقة مرذولة ولا تقل عن ذاتك أنك الخاطىء التعس الذى يستحق الهلاك الأبدى !

كلا وألف مرة كلا ! قف منتصبا وارفع قامتك وتطلع الى السماء آملا . افتح صدرك واملأ رئتيك بهواء الطبيعة النقى .

حدث نفسك أنك جزء من عنصر الحياة الأزلى وأنك مخلوق على صورة الله ومثاله وأن فيك نسمة الحياة الالهية .

لا شيء يضر بك لأنك جزء من الأبدية !

تقدم يا صاح الى الأمام بعزم ثابت وبالقـوة الجديدة التى اكتسبتها ودب فيك دبيبها • افعـل أولا واجبك نحو نفسك ثم نحو اخوتك بنى الانسان •

لا تنكر الأخوية الانسانية واعترف أن جميع الناس أعضاء عائلة واحدة •

لا تخدع بنى جنسك ولا تدعهم أن يخدعوك • لو أطعت هوى واحد مخالفا بذلك ضميرك ومناقضا حكمك فانك لا تضر نفسك فحسب • بل تضر أيضا ذاك الواحد •

لا تصفع أحدا ولكن لا تدعه أيضا يصـفعك بدون أن يعاقب •

اذا لطمك أحد على خدك الأيمن فلا تدر له الأيسر ليتمادى فى شره • بل الطمه أنت أيضا تأديبا له ولا يكن ذلك عن حقد أو ضغينة • واذا طلب منك العفو فسامحه •

لقد فهم الناس خطأ نظرية عدم مقاومة الشر • ومعنى ذلك أن لا تقاومه بالشر • بل بالتأديب والاصلاح وتلك النظرية لا تطلب منك أن تكون الحمل الوديع المهيأ للذبح • أو تكون جبانا كالأرنب •

اذا سمحت لآخر أن يخدعك لا تكون أحسنت الصنع نحوه لأن واجبك يقضى عليك بتفهيمه حدوده بالطريقة المثلى •

اننا نتكلم هنا عن الاهانات الحقيقية التى قد تلحق بك وليس عن الاهانات التافهة كالذبابة التى تخيلت أنها صارت فيلا .

لا تدع للحقد مجالا للتطرق الى فؤادك . سر فى طريقك متزودا . ونعمة الله فى قلبك .

متى كان لك احترام لنفسك ولغيرك احترمك الناس وكان لك بينهم شأن .

ان الكلب الرابض أمام منزله بهـدوء لا يخشى ضربات أقدام المارين بعكس الكلب الشرس الذى يتحفز للوثوب على كل من يراه فانه يأخذ ما هو منتظر له .

لقد لخص أحد المفكرين القـدماء واجب الانسـان فى هذه الجملة التى يجب أن تنقش بأحرف ذهبية على كل باب .

« لا تضر أحدا واعط كل واحد ما يخصه » .

لو اتبع كل واحد هذه القاعدة فى حياته وفى كل أعماله لما امتلأت السجون وكثر عدد المحامين وتراكمت الأعمال على المحاكم . بل كانت الحياة جنة النعيم .

اجتهد أن تطبق تلك القاعدة على أعمالك .

واذا غمض عليك بعض التعليمات المذكورة فى هذا الكتاب فلا تيأس بل اقرأه ثانية فثالثة فتنكشف لك مراميه وتدرك معانيه • وابدأ بالارتخاء الجسمى والنفسى وليتولاك السكون التام ولا تلبث أن تستنير بصيرتك فاقرع الباب يفتح لك • واطلب المعرفة تجدها •

والآن نستودعك الله فقد كان تعارفنا خلال سطور هذا الكتاب يعتد به ونستميحك عذراً اذا سببنا لك بعض الملل فغايتنا حميدة والسلام •

رقم الايداع ٨٧/٨٠٦٢
الترقيم الدولى : ٥ — ٠٣٣٨ — ١١ — ٩٧٧

« ليس كل من قرأ هذه الفصول بواصل إلى الدرب الذى رسمناه له . إنما ينجح ذلك الذى يقـرؤها بتأن وانتباه ، فيدرك المعنى والمبنى .

قد يكون القارىء كالفاحت بطن الأرض ، فالواحد يجد فحما ، والآخر يستخرج ماسا متلألىء الضياء . مع أن الفحم والماس من مادة واحدة ...

فاسألوا تعطوا .. وفتشوا تجدوا ... » .

« المؤلف »